http://www.succes-richesse.com

Christian H. Godefroy

Comment S'Enrichir sur Internet

Sans Avoir de Site...

... avant ce soir minuit !

©2005, Edi-Inter BV, Lelystad, tous droits réservés pour tous pays

Tous droits réservés pour tous pays

SVP, si vous l'avez payé, sentez-vous libre de REVENDRE le présent EBOOK. En l'achetant, vous avez acquis le droit de le revendre en version électronique sur internet, à 3 conditions :

1. Le vendre au moins 17,95 euros / 29 $CAN et ne pas l'offrir en cadeau.*
2. Le garder intact comme vous l'avez reçu.*
3. Ne pas faire de spam pour le vendre. Le spam est un courrier commercial non sollicité adressé à une ou des personnes qui ne vous connaissent pas. *

Vous pouvez garder tout l'argent que vous gagnerez ainsi.

**Bien sûr, si vous ne respectez pas une seule de ces conditions, le droit de revente vous est immédiatement retiré, et l'auteur se réserve le droit légitime de vous réclamer des dommages et intérêts.*

Table des matières

Table des matières ***2***
Avant-propos ***3***
Introduction ***4***
Le plus grand marché du monde ***9***
Comment en profiter ***10***
Le secret de votre succès ***11***
Les trucs des professionnels ***12***
Les annonces AdWords ***19***

Tous droits réservés pour tous pays

Vendez les produits des autres ***20***
Devenez « affilié » ***21***
Pas de site et des ventes ***22***
MISE EN GARDE ***22***
Voyons dans le détail comment procéder ***24***
Quelques astuces ***28***
Où trouver de bons programmes d'affiliation ? ***30***
Une adresse intéressante ***33***
Gagnez plus que le prix du produit ***33***
Choisissez des produits à forte marge ***33***
Comment faire pour vendre vos produits sans site ? ***34***
Combinaison ADWORDS/AUTORESPONDEUR ***36***
Combinaison ADWORDS / EBAY ***37***
Acheter et vendre ***37***
Observez, cela vous donnera des idées ***42***
Comment fonctionne Ebay ***43***
Comment vous servir de Ebay ***44***
Quelques astuces pour Ebay ***44***
Dernière astuce : vendez sur Ebay des objets GRATUITS ***50***
Essayez les concurrents d'Ebay ***50***
Les ventes les plus faciles à faire : PriceMinister ***51***
Ayez votre boutique sur AMAZON ***53***
Une astuce pour obtenir des résultats rapides ***53***
Les derniers freins ***55***
En conclusion ***62***
Quiz ***63***
Petit Catalogue d'outils de réussite ***65***

Avant-propos

Tous droits réservés pour tous pays

Le petit livre que vous avez entre les mains n'a d'autre ambition que de développer l'esprit d'entreprise qui sommeille en vous. Le présent ouvrage exclut les considérations juridiques qui ne sont pas du ressort de l'auteur et qui ne sont pas essentielles au présent propos. Il était impossible en effet d'entrer dans le détail de la réglementation qui est en grande partie fonction de la situation personnelle de chacun.

Si, par exemple, vous êtes salarié, il est préférable de demander à votre employeur l'autorisation d'exercer l'activité secondaire qui vous tente. Et avant même d'arrêter votre choix, je vous invite à consulter un juriste (avocat, conseiller juridique...)

La législation vous autorise dans une certaine mesure, variable selon les pays, à vendre des objets sans déclarer quoi que ce soit. Passé ce seuil, vous devez déclarer le revenu obtenu.

Les espérances de gains sont variables et fonction de chaque individu. L'auteur s'est engagé à révéler des moyens, mais ne peut en aucun cas être tenu responsable de ce qu'en fait chaque lecteur.

Comme dans toute entreprise, les résultats passés ne sont pas une assurance de résultats futurs et tout dépend de vos capacités personnelles, de votre expérience, de votre motivation, et de votre persévérance.

Introduction

Les nombreuses sollicitations de notre société de consommation, l'insécurité que connaissent beaucoup d'employés ou de cadres, donnent envie de ne plus dépendre uniquement d'un patron pour assurer ses besoins.

Il y a maintenant plus de 30 ans que je n'ai plus de patron, et, croyez-moi, quand on a goûté au plaisir de rester chez soi

Tous droits réservés pour tous pays

tout en gagnant mieux sa vie, il est difficile de faire marche arrière !

Et l'insécurité, me direz-vous ? QUELLE insécurité ? Etre à votre compte est certainement une meilleure sécurité que de travailler pour quelqu'un d'autre. Quand je pense à tous mes amis qui, à 55 ans, se sont fait « virer » de l'entreprise dans laquelle ils travaillaient depuis toujours, sans pouvoir retrouver de travail !

Internet permet de véritables miracles. Par exemple : imaginez une personne qui vit dans un pays où le salaire moyen mensuel est de 100 € ou dollars.

Il lui sera facile, avec internet, de doubler, tripler, quadrupler ce revenu ! Il pourra ainsi faire vivre une famille entière, et peut-être même un village tout entier.

Avant que vous ne vous lanciez dans l'action, permettez-moi cependant certaines mises en garde. J'ai monté des affaires qui ont échoué. Cela m'a beaucoup appris. Davantage peut-être que mes succès. J'ai observé les réussites et les fiasco…

Voici les conclusions que j'en ai tiré :

1 - Le plus important, c'est votre MOTIVATION

Pour réussir, il faut que votre volonté soit soutenue par une motivation forte et persévérante.

Si vous n'êtes pas enthousiaste, le premier obstacle deviendra rapidement une montagne infranchissable. Demandez-vous donc si ce que vous avez choisi vous plaît vraiment, si dans 10 ans vous serez toujours heureux d'exercer votre activité, si vos talents et vos centres d'intérêt ont été pris en compte dans votre nouvelle orientation.

Pour employer une expression populaire, il faut « en vouloir et y croire ». Belles paroles, mais insuffisantes : sachez qu'il

Tous droits réservés pour tous pays

existe des techniques pour se motiver. Référez-vous au « Club-Positif » pour cela.

2 - N'improvisez pas : soyez « professionnel »

Si beaucoup d'échecs sont dus à un manque de motivation profonde, il y a encore plus d'affaires qui avortent parce qu'elles ont été mal préparées.

Voici quelques idées pour devenir un vrai professionnel :

A - Lisez tout ce que vous pouvez trouver au sujet de l'activité que vous avez choisie, et abonnez-vous aux revues professionnelles et aux newsletters gratuites sur internet qui y touchent. Notez tout ce que vous trouvez d'intéressant dans un cahier. Relisez-le régulièrement.

B – Participez aux forums sur internet, renseignez-vous auprès des organisations professionnelles et rencontrez des personnes qui exercent ce métier ou un métier semblable. Expliquez-leur ce que vous souhaitez faire. Faites-les parler. N'hésitez pas à leur demander conseil.

C – Il faut savoir cumuler les outils de recherche et utiliser tous les moyens modernes mis à votre disposition sur internet. J'utilise principalement Google, mais il existe plein d'autres outils.

D - Même si la réussite est au rendez-vous, ne vous contentez pas de l'acquis : continuez à apprendre, à chercher, à vous perfectionner. L'esprit d'entreprise repose en grande partie sur cette capacité à se projeter dans l'avenir, à innover, à assimiler de nouvelles données pour les transformer en potentiel créatif. Pour autant, ne confondez pas « se perfectionner » avec « être perfectionniste ». Comme le disait Winston Churchill « Le PERFECTIONNISME s'épelle P-A-R-A-L-Y-S-I-E ! »

Tous droits réservés pour tous pays

E - Un vrai professionnel est organisé, il tient parole, il rend service à ses clients, il est honnête et compétent.

F – N'abandonnez pas votre job actuel avant de gagner **4 fois plus par mois** que votre revenu actuel. J'ai vu trop souvent des personnes s'emballer, et lâcher la proie pour l'ombre. Une activité sur internet a des revenus variables, ne faites donc pas des projections du genre : j'ai gagné X ce mois-ci, donc cela fait X multiplié par 12 par an... vous pouvez gagner plus – ou moins !

3 - Soyez positif

N'écoutez que l'avis de ceux qui ont réussi, et seulement dans le domaine où ils ont réussi. Si j'avais pris en considération l'opinion de tous les bons conseilleurs à qui je disais vouloir éditer des cd, je n'aurais rien fait («Mais on va copier vos cd, c'est si facile ! »)

Soyez positif et vous persévèrerez. Il ne s'agit pas de tout « voir en rose » en sous-estimant les problèmes que vous pouvez rencontrer, mais au contraire, de les aborder avec objectivité en étant persuadé qu'ils sont surmontables et que les difficultés, les frustrations ou les souffrances occasionnelles sont autant de marches à franchir pour parvenir au succès.

Pour vous aider à faire pénétrer la positivité dans votre quotidien, vous pouvez consulter avec profit le site du Club-Positif : inscrivez-vous et vous recevrez périodiquement quelques textes à méditer pour canaliser votre stress.

4 – Exprimez votre personnalité

Si vous analysez les réussites, elles sont toujours basées sur les aspirations et les goûts d'une personnalité marquée.

L'idée est de réussir dans un domaine qui vous plaît, et d'être le plus possible vous-même.

Vous aimez l'art ? Trouvez une voie dans ce domaine. Vous aimez les animaux ? Trouvez un moyen de résoudre les problèmes de leurs maîtres. Vous aimez le sport ? De

Tous droits réservés pour tous pays

nombreuses personnes ont fait fortune sur internet en proposant une remise en forme pilotée par emails, etc.

5 - Sortez des sentiers battus et des idées toutes faites

Il faut savoir s'inspirer du succès des autres et penser de manière originale, transversale.

Un exemple : la plupart des gens croient qu'il faut avoir de l'argent pour en gagner. Chaque année, je vois un de mes correspondants ou un ami se lancer dans la vente sur internet en faisant un beau site en envoyant derechef un mail à 50.000 personnes. Erreur ! Car il est inutile de beaucoup investir pour gagner beaucoup.

Il existe toujours un moyen pour démarrer petit et grandir sans prendre de risques inconsidérés. On peut écrire à 1.000 personnes, ou même à 200, et attendre. S'il y a suffisamment de commandes, on s'enhardit à 5.000, mais jamais, JAMAIS on ne doit commencer sans tester le marché ou la clientèle au préalable. Nous le verrons, il existe des outils pour cela.

Sortir des sentiers battus, c'est aussi consacrer une partie de l'argent que l'on gagne à des essais, à des projets, à du nouveau.

Si vous ne creusez pas, vous ne trouverez jamais de filon.

5 - Prenez le temps de réfléchir

Contrairement à une idée assez répandue, le loisir, le temps de la réflexion, font partie du temps de travail. Partez en week-end, prenez des vacances - mêmes courtes -, isolez-vous, et réfléchissez au « Pourquoi » et au « Comment » de ce que vous faites. L'action bien menée débute par une pensée droite.

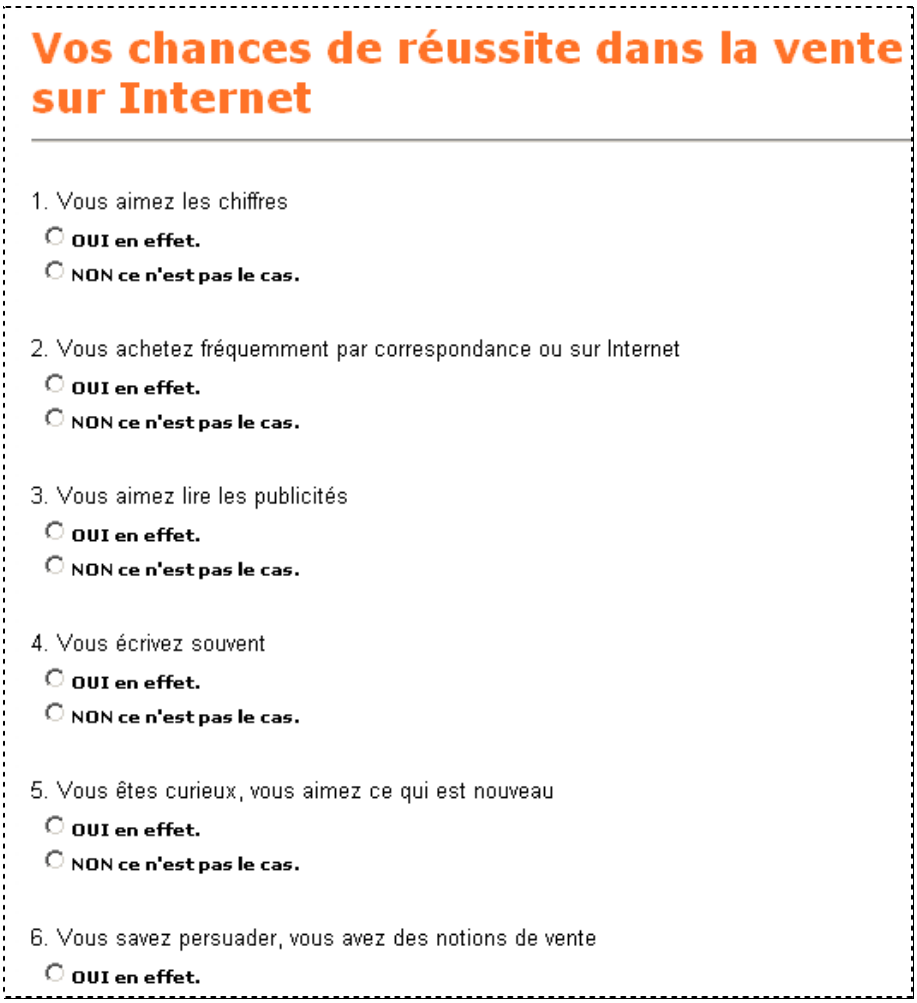
Les batailles se gagnent autant autour des cartes que sur le terrain.

Cliquez ici pour passer le test suivant :

Tous droits réservés pour tous pays

Testez-vous : Vos Chances de Réussite dans la Vente sur Internet.

Le test vous attend sur une page web. Voici son « look » :



Vos chances de réussite dans la vente sur Internet

1. Vous aimez les chiffres
   - **OUI en effet.**
   - **NON ce n'est pas le cas.**

2. Vous achetez fréquemment par correspondance ou sur Internet
   - **OUI en effet.**
   - **NON ce n'est pas le cas.**

3. Vous aimez lire les publicités
   - **OUI en effet.**
   - **NON ce n'est pas le cas.**

4. Vous écrivez souvent
   - **OUI en effet.**
   - **NON ce n'est pas le cas.**

5. Vous êtes curieux, vous aimez ce qui est nouveau
   - **OUI en effet.**
   - **NON ce n'est pas le cas.**

6. Vous savez persuader, vous avez des notions de vente
   - **OUI en effet.**

Le plus grand marché du monde

Avec ce livre, vous allez en un rien de temps récupérer l'investissement que vous avez fait en achetant le présent ebook.

Sans quitter votre domicile, juste avec :

- l'accès à un ordinateur
- un compte en banque

Tous droits réservés pour tous pays

- une carte de crédit (utile mais pas indispensable)
- du temps,

vous allez pouvoir vous enrichir. Gagner en plus un peu d'argent, ou beaucoup d'argent, selon votre talent, vos efforts, votre persévérance.

Certaines personnes, avec les outils dont nous allons parler, gagnent des dizaines de milliers d'euros ou de dollars chaque année. D'autres – très peu il est vrai – arrivent au demi million.

Plus de 70.000 personnes vivent uniquement des ventes qu'ils font sur Ebay.

Quel que soit le revenu que vous en retirerez, prenez tout ceci comme un exercice. Vous ferez mieux ensuite.

Internet est le plus grand marché du monde. Ce sont des centaines de millions de gens qui sont connectés, jour et nuit, sur toute la surface du globe.

Ces gens achètent sur Internet. Selon un article que je viens de lire, en France, par exemple, les achats sur Internet ont doublé dans les derniers 6 mois. Chaque jour, Google enregistre 200 millions de demandes.

Comment en profiter

Ouvrir une boutique sur Internet coûte cher, en temps et en argent. Il y a plein d'obstacles. Il vaut mieux commencer par des choses plus simples.

Quels sont, à votre avis, les sites les plus visités sur Internet ?

.....

.....

.....

Tous droits réservés pour tous pays

Vous trouverez la réponse sur http://www.alexa.com

Regardez cette liste. Il y a 2 sites qui vont vous faire gagner de l'argent. 2 sites qui ont chaque jour des millions de visiteurs.

Les voici :

- GOOGLE
- EBAY

Ces 2 sites vont être votre boutique personnelle. Si vous achetez une boutique, il vaut mieux être dans un endroit où il passe beaucoup de monde.

Ces 2 sites vous donnent accès à la plus grande clientèle qui ait jamais existé sur Terre.

Le secret de votre succès

Deux de ces sites vendent, un de ces sites renseigne. GOOGLE a révolutionné internet avec son programme « AdWords ». Avant de voir comment en tirer immédiatement profit (oui, vous pouvez encaisser vos premiers gains avant ce soir minuit), vous devez développer une technique que peu de gens connaissent : la vente par écrit.

Si vous voulez convaincre quelqu'un d'autre, il faut commencer par vous convaincre vous-même. Comment faire ?

a) - **Accumulez tous les renseignements possibles et imaginables sur votre produit**. Interrogez les vendeurs, les clients, le fabricant. Lisez le mode d'emploi. Essayez-le et faites-le essayer. "Vendez-le" à d'autres personnes. Voyez leurs réactions, leurs questions, leurs objections.

b) - **Réfléchissez aux motivations d'achat**. Parmi les grandes raisons d'agir des gens, il y a: SON CAS

Tous droits réservés pour tous pays

Sécurité

Orgueil

Nouveauté

Confort

Argent

Sexe

c) - **Laissez travailler votre subconscient**. Mettez votre projet de côté pendant quelques jours.

Les trucs des professionnels

1. - Comment capter l'attention

Plusieurs dizaines de pages sont consacrées à ce sujet dans mon cours de rédaction publicitaire "Comment écrire une lettre qui vend" (Cliquez ici pour en savoir plus). Mais voici déjà quelques trucs:

a) **Créez une "accroche"**, c'est-à-dire une phrase de 25 caractères ou moins (pour AdWords) qui fait une PROMESSE sous une forme attractive et dynamique.

b) **Mettez un des mots les plus vendeurs** dans cette accroche:

VOUS / NOUVEAU / GRATUIT / COMMENT / SECRET

c) **Inspirez-vous d'accroches qui passent souvent dans la presse**. Par exemple, vous voyez régulièrement une annonce passer, qui a comme accroche "On vous juge sur votre culture". Vous, vous vendez des lampes à bronzer. Pourquoi ne pas essayer une annonce commençant par "On vous juge sur votre bonne mine" ?

Tous droits réservés pour tous pays

Ou encore, vous observez le passage régulier d'une annonce sur "Comment recevoir CD ou DVD à moitié prix ou même gratuitement" (Notez que cette accroche comporte 2 de nos mots fétiches: Comment et Gratuitement). Vous vendez du vin. Essayez "Comment recevoir de bonnes bouteilles à moitié prix, ou même gratuites".

Faites bien attention, si vous vous inspirez d'une bonne accroche, de ne pas faire de tort à l'annonceur en question, et de ne pas lui faire de concurrence. Sinon, il y aurait "concurrence déloyale" punie par la loi !

d) **Combinez plusieurs accroches qui marchent**.

2. - Parlez d'avantages et non de caractéristiques

Votre client achète ce que le produit peut faire pour lui, plus que le produit lui même. Les caractéristiques techniques de votre produit viendront comme des preuves, dans un deuxième temps. Commencez par promettre, puis donnez une image de ce qui se passera lorsque votre produit sera possédé par votre client.

Par exemple:

"II existe maintenant une technique simple pour acquérir une mémoire puissante et fidèle. Que ce soit dans votre travail ou en société, avec cette méthode, vous aurez plus d'assurance et de confiance en vous.

On vous regardera avec plus d'admiration et de considération.

Vous penserez plus clairement et vous vous exprimerez avec aisance."

Des phrases du genre "on vous regardera avec plus d'admiration et de considération" sont des descriptions **d'avantages** et non de caractéristiques de la méthode.

3. - Faites des phrases courtes

Comparez ces deux textes:

Tous droits réservés pour tous pays

"Vous êtes peut-être, comme je l'étais moi-même, sceptique et pourtant, ils m'ont totalement convaincu, et je vais vous dire pourquoi."

et

"Vous êtes sceptique, hein ? Je l'étais moi aussi.
Pourtant, ils m'ont convaincu. Totalement. Ecoutez pourquoi :"

Le second a beaucoup plus de "punch".

Les phrases courtes sont plus faciles à lire et plus dynamiques.

4. - Faites de petits paragraphes

Lire de gros "pavés" de textes est difficile. Coupez vos paragraphes en petits morceaux. Allez à la ligne à chaque fois.

5. - Les 4 "P"

Voici un plan facile à suivre, et qui donne d'excellents résultats. Chaque "P" correspond à une étape.

Promettez (Nous l'avons déjà vu).

Peignez (faites un portrait de votre client ayant les résultats qu'il attend de votre produit en tirant tous les avantages).

Prouvez (Répondez à la question "Qu'est-ce qui me prouve que ce que vous me dites est vrai ?" Donnez des dates, des chiffres, des témoignages, des avis d'expert, des caractéristiques).

Poussez (Oui, poussez votre lecteur à l'ACTION ! Si vous ne lui donnez pas de bonnes raisons d'agir tout **de suite,** il remettra à plus tard. Souvenez-vous: plus tard veut dire **jamais** !).

6. - Les "trucs" de David Ogilvy

Tous droits réservés pour tous pays

Ce grand publicitaire révèle dans son ouvrage "Les confessions d'un publicitaire" (Hachette), les trucs suivants, pour augmenter les rendements d'une annonce presse :

a) **Mettez une lettrine**.

Une lettrine est une lettre plus grosse au début du texte, comme le U ci-contre. La lettrine augmente le taux de lecture de 15%..

b) Lorsque vous mettez une photo, **ajoutez une légende**. Les gens lisent d'abord les légendes, souvent même avant de lire le texte. Ne perdez pas cet avantage, "enfoncez le clou" avec les légendes.

c) **N'hésitez pas à faire des textes longs**. Si vous êtes intéressant, vous serez plus convaincant qu'avec des textes courts. Beaucoup des meilleures annonces du monde sont remplies de texte. Il faut argumenter pour convaincre, et pour argumenter, il faut de la place. Si les gens ne lisent pas, ce n'est pas parce que c'est long : c'est parce que c'est ennuyeux !

d) **Laissez du blanc entre les paragraphes**. En laissant du blanc entre les paragraphes et **en mettant la première ligne de chaque paragraphe légèrement en retrait**, vous augmenterez votre taux de lecture de 20 à 70 %.

e) **Ne mettez pas plus de 2 caractères typographiques différents**. Sinon l'œil se perdra dans la forêt de caractères différents. Cela fera perdre de l'unité, et donc du "punch" à votre texte.

f) **Ne mettez pas de textes en "Noir au blanc"**. Le "Noir au blanc" est une façon de mettre les lettres en blanc sur fond noir ou de couleur foncée. Cette façon de présenter les textes en diminue la lecture de **plus de 10%.**

7. - Parlez au lecteur de lui et non de vous

Si vous ne vous souvenez que d'une chose, que ce soit de

Tous droits réservés pour tous pays

celle-là ! Supprimez de votre lettre ou de votre texte les mots suivants:

Je Notre Ma Me Moi Nos Mon Mes Nous

Remplacez-les par ceux-ci:

Vous

Votre

Vos

Votre lecteur ne s'intéresse qu'à lui. Parlez-lui de lui, de ses problèmes, de sa vie, de ce que vous allez lui apporter.

La seule exception à cette règle est le témoignage. Si vous témoignez sincèrement de ce que vous a apporté votre produit, et que votre lecteur peut s'identifier à vous, vous avez alors droit au *"je"*.

8. - **Offrez un cadeau**

N'oubliez pas de vendre votre cadeau, c'est-à-dire d'argumenter sur ses qualités et ses avantages.

9. - **Mettez un P.S.**

L'université de Columbia à New York a mené une étude sur la lecture des messages publicitaires. Comment le lecteur moyen lit-il une lettre ? Les résultats sont étonnants:

1) Le lecteur commence par **lire l'accroche**, pour voir de quoi il s'agit.

2) Il **cherche ensuite la signature**, l'en-tête, pour identifier l'expéditeur.

3) Il lit ensuite le P.S.

Vous pouvez, s'il est court, écrire votre P.S. en manuscrit fac-similé.

Tous droits réservés pour tous pays

10. - Faites une offre alléchante

Nous avons déjà parlé du cadeau. Vous pouvez en offrir un si la commande atteint un certain montant, ou si votre client la retourne avant une telle date.

Mais il y a d'autres éléments dans l'offre:

a) Le prix:

Il y a des prix attractifs, d'autres qui le sont moins. L'idéal serait de tester le prix, mais la loi l'interdit. La seule solution est de créer plusieurs produits, avec des options -- et donc des prix -- différents.

Quelquefois, il vaut mieux vendre plus, à moins cher. D'autres fois, un prix élevé se justifie mieux.

Vous pouvez faire des "prix de lancement", des "prix spéciaux", des "prix anniversaires", des "soldes", des "remises"... Du moment que vous avez une bonne raison, qui justifie bien un prix particulier, vous augmenterez vos rendements.

Si vous utilisez des prix fixes, ne mettez pas des prix « ronds » : 49 paraît beaucoup moins que 50, 39 que 40 etc.

b) Le crédit et les conditions de paiement

Si votre produit dépasse 100 €, cela vaut sans doute la peine d'essayer un paiement en 2 ou 3 fois, ou un crédit. Ne partez pas du principe que les gens sont malhonnêtes. Il y en a, bien sûr, qui le sont. Mais ils sont rares. Dans leur majorité, les gens sont honnêtes.

c) La garantie

Offrez des garanties. Garantie de retour: "satisfait ou remboursé". Soyez généreux dans les délais.

Tous droits réservés pour tous pays

Garantie de fonctionnement: un an minimum. Plus si le produit le permet.

Garanties de toutes sortes: conseils, "remboursement de la différence si vous trouvez moins cher ailleurs", échange contre autre chose, etc.

Nous avons vu l'essentiel pour écrire un texte qui vend. Il y a beaucoup plus, mais ce n'est pas le sujet principal de ce livre. Vous trouverez une méthode complète en cliquant ici :

« Comment Ecrire Une Lettre ou un Email qui Vend »

Vous pouvez vous procurer un bon livre – gratuit – sur la publicité à :

http://www.livres-gratuits.com

(La Publicité Scientifique de Hopkins)

Terminons ce chapitre avec l'avis d'un des meilleurs rédacteurs, ou "copywriters" du siècle: Joe Karbo.

"Je vais vous dire comment écrire une publicité en 4 mots: Ne le faites pas. La plupart des gens qui écrivent des « Publicités » adoptent immédiatement un style ampoulé. Ou essayent d'être terriblement intelligents. Ou utilisent des mots qu'ils - et que nous aussi - avons à chercher dans le dictionnaire. Le résultat est un langage spécial que j'appelle le "verbiage publicitaire". Il n'y a qu'un problème: il ne communique pas. Il n 'est pas personnel. Il n'a ni peau ni chair. Et encore moins de "tripes"(...).

Votre texte doit utiliser les mêmes mots que ceux que vous utiliseriez en parlant à un autre être humain. Si vous avez ajouté un slogan ou une remarque particulièrement astucieuse - éliminez-la. Ou elle vous éliminera. Dès que les gens prennent conscience de votre "style", vous les avez perdus".

Tous droits réservés pour tous pays

SVP, si vous l'avez payé, sentez-vous libre de REVENDRE le présent EBOOK. En l'achetant, vous avez acquis le droit de le revendre en version électronique sur internet, à 3 conditions :

1. Le vendre au moins 17,95 euros / 29 $CAN et ne pas l'offrir en cadeau.*
2. Le garder intact comme vous l'avez reçu.*
3. Ne pas faire de spam pour le vendre. Le spam est un courrier commercial non sollicité adressé à une ou des personnes qui ne vous connaissent pas.*

Vous pouvez garder tout l'argent que vous gagnerez ainsi.

**Bien sûr, si vous ne respectez pas une seule de ces conditions, le droit de revente vous est immédiatement retiré, et l'auteur se réserve le droit légitime de vous réclamer des dommages et intérêts.*

Vous savez maintenant vendre par écrit. Vous allez passer des annonces Google AdWords pour vendre. Voyons comment.

Les annonces AdWords

Lorsque vous cherchez sur Google, vous avez sans doute remarqué, sur la droite de l'écran, ces annonces de 4 lignes :

Tous droits réservés pour tous pays

Ce sera votre premier outil de vente.

Mais vendre quoi, me direz-vous? Vous n'avez peut-être rien à vendre !

Vendez les produits des autres

Si vous vendez vos propres produits, vous aurez des frais : des frais pour créer le produit, des frais administratifs, des frais de représentation, toutes sortes de frais. A la fin, votre gain net sera peut-être de 5 ou 10 %.

Un exemple : les maisons d'édition, en moyenne, ont chaque année un profit de 6 à 7 % du chiffre d'affaire.

Mais si vous vendez les produits des autres, vous pouvez gagner BEAUCOUP PLUS !

Vous pouvez gagner 10, 20, peut-être même 50 % ! Et, dans certains cas, vous gagnez plus d'argent que le chiffre d'affaire que vous avez réalisé.

Impossible ? Je vais vous montrer dans un instant que c'est réalisable.

Tous droits réservés pour tous pays

Oui, me direz-vous, mais si c'est pour promouvoir du Viagra ou des casinos, cela ne m'intéresse pas.

Que diriez-vous de vendre des ordinateurs ?

Ou des livres ? Des jeux ?

Ou des logiciels ?

Que diriez-vous de vendre le dernier programme à la mode ou un système d'encaissement facile des cartes de crédit, ou le best-seller dont on va parler ce soir à la télévision ?

Devenez « affilié »

DELL n'est pas devenu le plus grand vendeur d'ordinateurs tout seul. Il a constitué un réseau de vendeurs sur la toile. AMAZON n'est pas devenu le premier vendeur de livres du monde sans aide. Amazon reverse chaque mois des centaines de milliers d'euros à ses 400 000 « affiliés ». Les sites de bourse que nous venons de voir ont des affiliés.

Qu'est-ce qu'un affilié ? C'est une personne qui envoie des clients sur un site et puis touche ainsi des commissions. Mais vous n'avez pas de clients ? – Pas de problèmes, Google va vous en apporter.

Un des hommes les plus riches du monde a été Calouste Gulbenkian. On le nommait « Monsieur 5 % ». Que faisait-il ? Il mettait en rapport des propriétaires de champ de pétrole et des sociétés pétrolières. Et il touchait 5 % sur toutes les transactions.

Vous allez faire la même chose. Vous allez prendre des clients sur GOOGLE, les amener à des sites qui acceptent les affiliés, et toucher une commission.

Un exemple : vous apprenez qu'une société qui a un programme d'affiliés a un nouveau produit : un logiciel anti-spam. Vous vous enregistrez comme affilié, vous recevez un « lien » spécial, du genre :

http://www.truc-machin.com/eg/id?2345678

Tous droits réservés pour tous pays

Ce lien, lorsqu'on le cliquera, amènera le client sur leur site avec votre parrainage, et le client aura son ordinateur « marqué » par un cookie, un petit fichier qui dit « ce monsieur est arrivé par notre affilié n°X ».

Ensuite, vous testez des annonces AdWords sur Google. Le mode d'emploi et les conseils d'utilisation de AdWords – qui valent tous les livres chers qu'on vous proposera sur le sujet – sont ici

Par exemple :

« Marre des Spams ?
La solution simple et définitive
www.plusjamaisdespam.com »

Ici, vous pouvez mettre l'adresse du site vendeur, ou une adresse à vous. Mais quand on cliquera sur cette adresse, le lien effectif sera

http://www.truc-machin.com/eg/id?2345678,

soit VOTRE lien d'affilié.

Pas de site et des ventes

Vous voyez ? Vous n'avez pas de site, et vous vendez ! Il n'y a plus qu'à trouver les bons mots-clefs, tester plusieurs accroches, et comparer vos dépenses et vos bénéfices.

Tout cela peut se faire en une journée. Google vous donne des résultats quasi-immédiats, et les affilieurs vous ouvrent un compte auquel vous pouvez accéder pour voir vos résultats.

MISE EN GARDE

Très souvent, les affilieurs veulent que vous ayez un site.

Tous droits réservés pour tous pays

Deux solutions à cela : effectivement faire un site minimaliste. Pour 1 euros par mois, par exemple, (1,5 $can), vous pouvez avoir un site et un nom de domaine bien à vous, à http://www.amen.fr

Ou sélectionner les affiliations qui ne demandent pas obligatoirement de site. Beaucoup d'éditeurs, par exemple, n'en font pas une obligation. Cela demande une recherche personnelle. Je vous en donnerai quelques-uns, mais vous pourrez en trouver beaucoup d'autres avec un moteur de recherche.

Pour trouver les sites qui proposent un programme d'affiliation, tapez, par exemple, une recherche sur « notre programme d'affiliation »

Un de ceux que je vous recommande parce que c'est un des meilleurs et que vous pourrez l'utiliser pour vendre le présent livre est celui du Club-Positif.

Si vous maîtriser l'anglais, pas de problème : le monde anglophone est moins tatillon et des centaines de sites proposent une affiliation sans vous demander d'avoir un site.

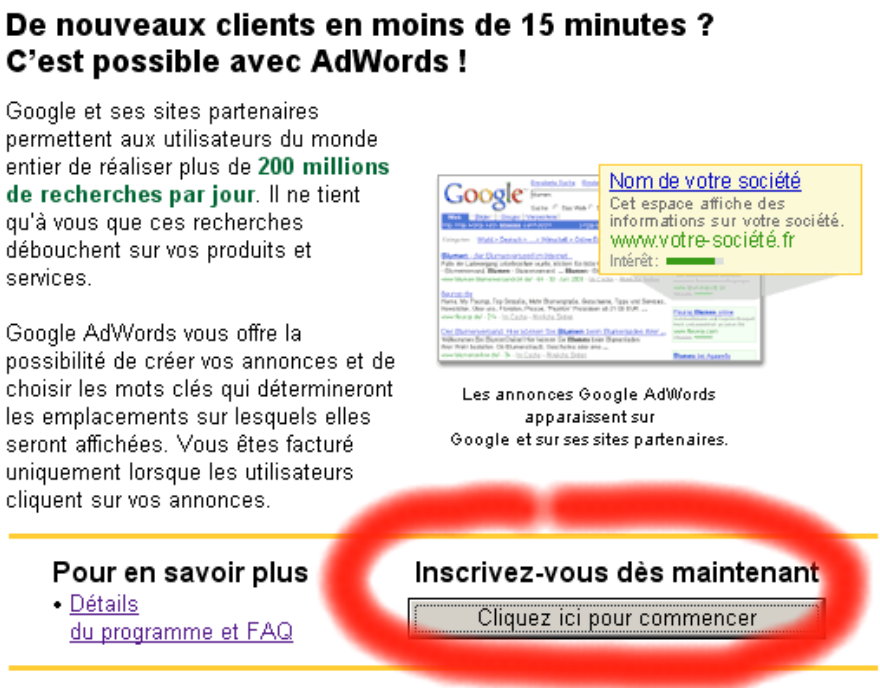
Si vous n'avez pas de site et voulez commencer à gagner très vite un peu d'argent avant d'aller plus loin, je vous conseille donc d'utiliser Google Adwords avec un compte Ebay sur lequel vous vendez des objets ou des ebooks - ou un compte PriceMinister. Vous passerez aux revenus d'affiliation dans un deuxième temps.

Ne vous en faites pas. Au début tout semble un peu compliqué. Il faut du temps pour s'habituer aux nouvelles choses. N'oubliez pas que vous apprenez un nouveau moyen de gagner de l'argent depuis votre domicile. Cela vaut la peine d'y consacrer des efforts, de la recherche, et de la réflexion.

Tous droits réservés pour tous pays

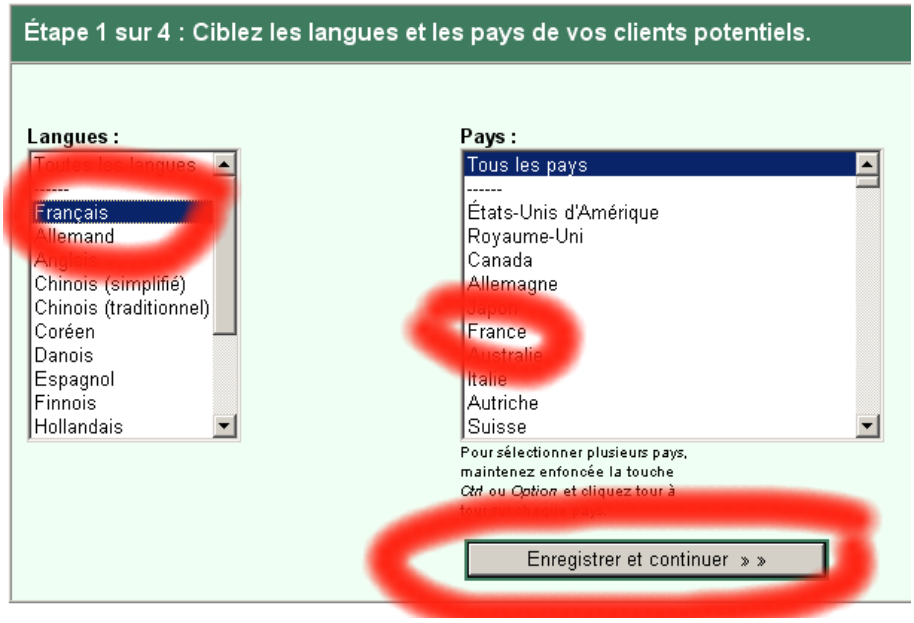
Voyons dans le détail comment procéder

Commencez par vous inscrire sur Google :


De nouveaux clients en moins de 15 minutes ?
C'est possible avec AdWords !
Google et ses sites partenaires permettent aux utilisateurs du monde entier de réaliser plus de 200 millions de recherches par jour. Il ne tient qu'à vous que ces recherches débouchent sur vos produits et services.
Google AdWords vous offre la possibilité de créer vos annonces et de choisir les mots clés qui détermineront les emplacements sur lesquels elles seront affichées. Vous êtes facturé uniquement lorsque les utilisateurs cliquent sur vos annonces.
Google
Nom de votre société
Cet espace affiche des informations sur votre société.
www.votre-société.fr
Intérêt :
Les annonces Google AdWords apparaissent sur Google et sur ses sites partenaires.
Pour en savoir plus
• Détails du programme et FAQ
Inscrivez-vous dès maintenant
Cliquez ici pour commencer

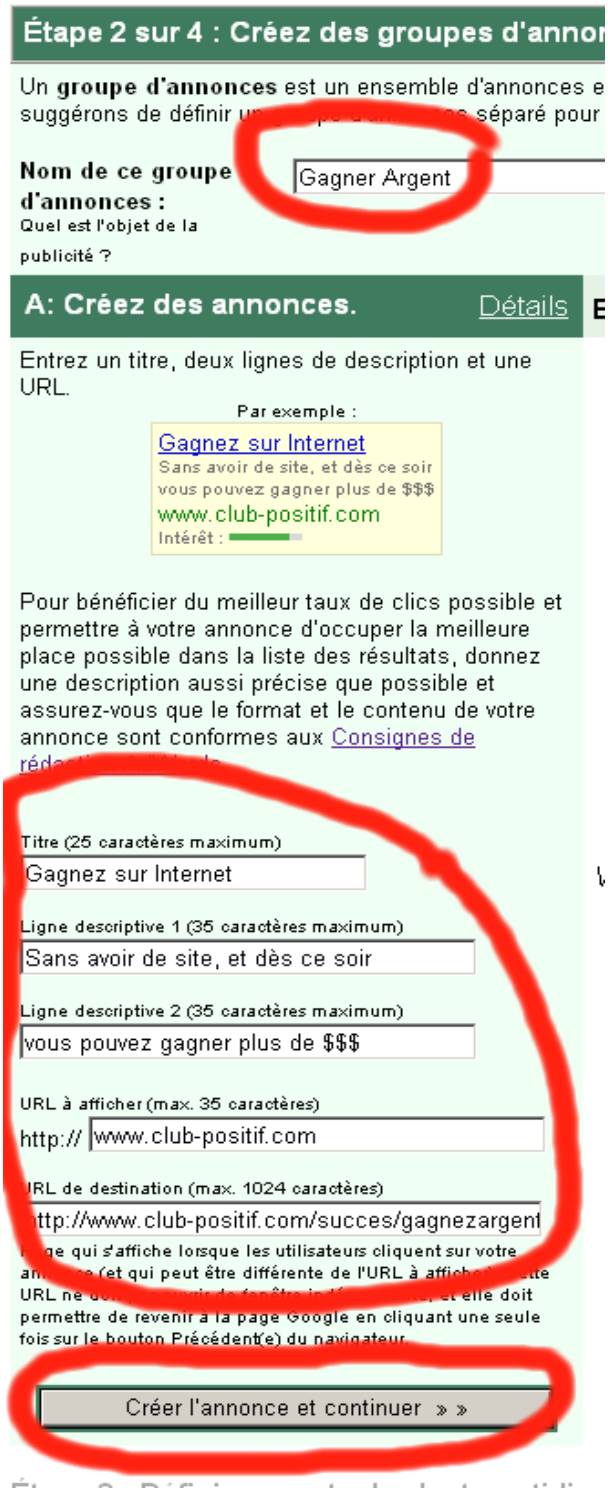
Puis choisissez votre langue et les pays dans lesquels vous voulez passer vos annonces :

Tous droits réservés pour tous pays



Tous droits réservés pour tous pays

Vous seriez tenté de passer, maintenant, à l'étape suivante que vous conseille Google :


Étape 2 sur 4 : Créez des groupes d'annon
Un groupe d'annonces est un ensemble d'annonces e
suggérons de définir
séparé pour
Nom de ce groupe d'annonces :
Quel est l'objet de la publicité ?
Gagner Argent
A: Créez des annonces.
Détails
Entrez un titre, deux lignes de description et une URL.
Par exemple :
Gagnez sur Internet
Sans avoir de site, et dès ce soir
vous pouvez gagner plus de $$$
www.club-positif.com
Intérêt :
Pour bénéficier du meilleur taux de clics possible et permettre à votre annonce d'occuper la meilleure place possible dans la liste des résultats, donnez une description aussi précise que possible et assurez-vous que le format et le contenu de votre annonce sont conformes aux Consignes de
Titre (25 caractères maximum)
Gagnez sur Internet
Ligne descriptive 1 (35 caractères maximum)
Sans avoir de site, et dès ce soir
Ligne descriptive 2 (35 caractères maximum)
vous pouvez gagner plus de $$$
URL à afficher (max. 35 caractères)
http://
www.club-positif.com
URL de destination (max. 1024 caractères)
ttp://www.club-positif.com/succes/gagnezargent
permettre de revenir à la page Google en cliquant une seule fois sur le bouton Précédent(e) du navigateur.
Créer l'annonce et continuer » »

N'EN FAITES RIEN !

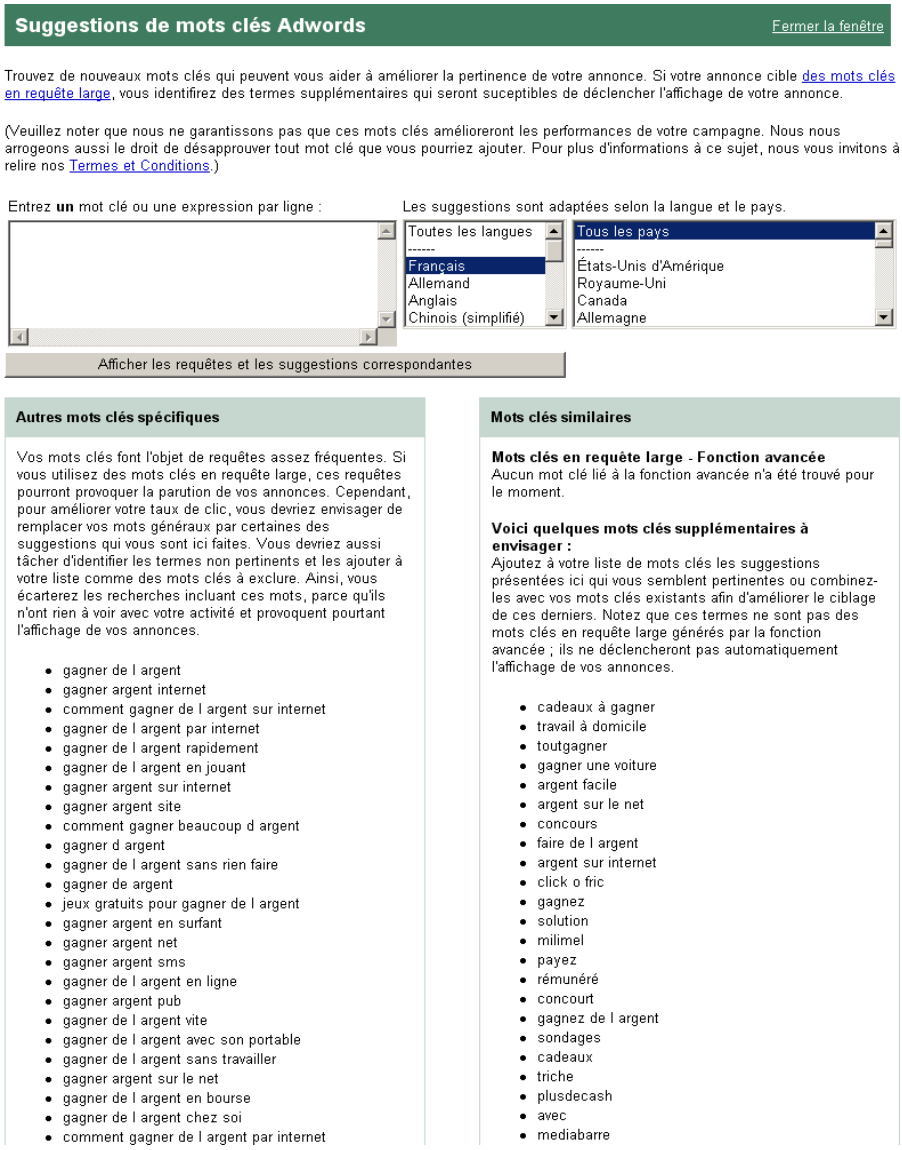
Tous droits réservés pour tous pays

80 % du résultat de votre annonce va dépendre de votre accroche. Il faut donc avoir une accroche qui répond aux attentes des websurfeurs.

Nous allons donc chercher des phrases qu'ils cherchent sur les moteurs de recherche.

Allez à l'outil de recherche de Google , dans une nouvelle fenêtre.

et tapez un mot ou une phrase en rapport avec votre produit :



Suggestions de mots clés Adwords Fermer la fenêtre

Trouvez de nouveaux mots clés qui peuvent vous aider à améliorer la pertinence de votre annonce. Si votre annonce cible des mots clés en requête large, vous identifirez des termes supplémentaires qui seront suceptibles de déclencher l'affichage de votre annonce.

(Veuillez noter que nous ne garantissons pas que ces mots clés amélioreront les performances de votre campagne. Nous nous arrogeons aussi le droit de désapprouver tout mot clé que vous pourriez ajouter. Pour plus d'informations à ce sujet, nous vous invitons à relire nos Termes et Conditions.)

Entrez **un** mot clé ou une expression par ligne :

Les suggestions sont adaptées selon la langue et le pays.

Toutes les langues / ------ / Français / Allemand / Anglais / Chinois (simplifié)

Tous les pays / ------ / États-Unis d'Amérique / Royaume-Uni / Canada / Allemagne

Afficher les requêtes et les suggestions correspondantes

Autres mots clés spécifiques

Vos mots clés font l'objet de requêtes assez fréquentes. Si vous utilisez des mots clés en requête large, ces requêtes pourront provoquer la parution de vos annonces. Cependant, pour améliorer votre taux de clic, vous devriez envisager de remplacer vos mots généraux par certaines des suggestions qui vous sont ici faites. Vous devriez aussi tâcher d'identifier les termes non pertinents et les ajouter à votre liste comme des mots clés à exclure. Ainsi, vous écarterez les recherches incluant ces mots, parce qu'ils n'ont rien à voir avec votre activité et provoquent pourtant l'affichage de vos annonces.

- gagner de l argent
- gagner argent internet
- comment gagner de l argent sur internet
- gagner de l argent par internet
- gagner de l argent rapidement
- gagner de l argent en jouant
- gagner argent sur internet
- gagner argent site
- comment gagner beaucoup d argent
- gagner d argent
- gagner de l argent sans rien faire
- gagner de argent
- jeux gratuits pour gagner de l argent
- gagner argent en surfant
- gagner argent net
- gagner argent sms
- gagner de l argent en ligne
- gagner argent pub
- gagner de l argent vite
- gagner de l argent avec son portable
- gagner de l argent sans travailler
- gagner argent sur le net
- gagner de l argent en bourse
- gagner de l argent chez soi
- comment gagner de l argent par internet

Mots clés similaires

Mots clés en requête large - Fonction avancée
Aucun mot clé lié à la fonction avancée n'a été trouvé pour le moment.

Voici quelques mots clés supplémentaires à envisager :
Ajoutez à votre liste de mots clés les suggestions présentées ici qui vous semblent pertinentes ou combinez-les avec vos mots clés existants afin d'améliorer le ciblage de ces derniers. Notez que ces termes ne sont pas des mots clés en requête large générés par la fonction avancée ; ils ne déclencheront pas automatiquement l'affichage de vos annonces.

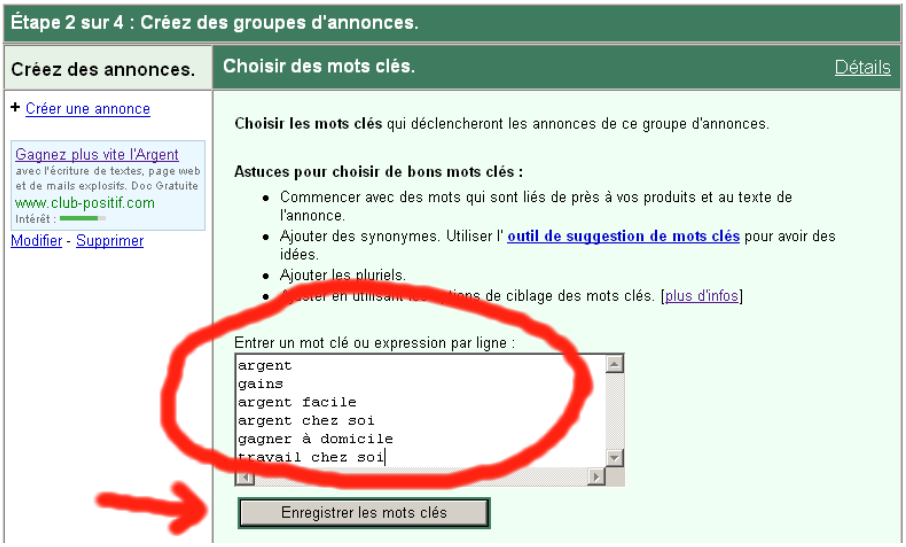
- cadeaux à gagner
- travail à domicile
- toutgagner
- gagner une voiture
- argent facile
- argent sur le net
- concours
- faire de l argent
- argent sur internet
- click o fric
- gagnez
- solution
- milimel
- payez
- rémunéré
- concourt
- gagnez de l argent
- sondages
- cadeaux
- triche
- plusdecash
- avec
- mediabarre

Tous droits réservés pour tous pays

Vous pouvez choisir une phrase dans la liste ou la modifier légèrement pour la rendre plus forte :

« Gagnez Vite de l'Argent » ou « Gagnez de l'Argent sur le Net », par exemple.

Ensuite choisissez les mots-clefs qui déclencheront la vision de votre annonce :


Étape 2 sur 4 : Créez des groupes d'annonces.
Créez des annonces.
Choisir des mots clés.
Détails
+ Créer une annonce
Gagnez plus vite l'Argent
avec l'écriture de textes, page web et de mails explosifs. Doc Gratuite
www.club-positif.com
Intérêt :
Modifier - Supprimer
Choisir les mots clés qui déclencheront les annonces de ce groupe d'annonces.
Astuces pour choisir de bons mots clés :
Commencer avec des mots qui sont liés de près à vos produits et au texte de l'annonce.
Ajouter des synonymes. Utiliser l' outil de suggestion de mots clés pour avoir des idées.
Ajouter les pluriels.
de ciblage des mots clés. [plus d'infos]
Entrer un mot clé ou expression par ligne :
argent
gains
argent facile
argent chez soi
gagner à domicile
travail chez soi
Enregistrer les mots clés

Puis choisissez un coût maximum par clic (je mets 0,05 centimes d'euros), votre dépense maximum quotidienne, et créez de nouvelles annonces avec de nouvelles accroches pour déterminer la meilleure.

Vous n'avez plus qu'à vous enregistrer, et c'est fait !

Pour que votre annonce paraisse, si vous êtes affilié, vous avez intérêt à être créatif dans vos mots-clefs (penser à des mots-clef auxquels personne d'autre ne pense) et à avoir la meilleure annonce possible. Comment faire ?

Quelques astuces

1. Dans la liste des mots-clé de Google, mettez des mots à exclure. Par exemple « gratuit ». Vous voulez des clients, pas des chercheurs de primes. Si la personne a

Tous droits réservés pour tous pays

mis ce mot dans sa recherche, votre annonce ne s'affiche pas. Il suffit de mettre un moins (-) devant gratuit : -gratuit

2. Mettez les mots-clefs au singulier et au pluriel.

3. Cherchez les fautes de frappe, d'orthographe, et mettez-les en mot-clef. Par exemple, si vous mettez « lettres », mettez « letres », « leetres », « lettrres », etc…

4. Au début, mettez un prix d'enchère assez bas, et un montant maximum de dépense quotidienne. Vous pouvez augmenter lorsque vous verrez ce que cela donne. Pas la peine de dépenser de l'argent pour rien.

5. Essayez d'utiliser les mots que vous achetez dans votre annonce. Vous savez que le client a tapé ce mot, il sera donc motivé par lui.

6. Regardez tous les jours vos résultats et testez de nouvelles accroches et de nouveaux textes. Inversez texte et accroche.

7. Utilisez les expressions entre crochets ou guillemets. Voici ce qu'écrit Google : Mot clé exact. Saisissez le mot clé entre crochets : [chaussures de tennis].
   Votre annonce est affichée lorsque les utilisateurs recherchent les mots chaussures de tennis, dans cet ordre uniquement et sans aucun terme supplémentaire. Votre annonce ne sera pas présentée pour des recherches portant sur chaussures de tennis rouges ou sacs et chaussures de tennis, par exemple.
   Expression exacte. Saisissez le mot clé entre guillemets : "chaussures de tennis".
   Votre annonce est affichée lorsque les utilisateurs recherchent les mots chaussures de tennis, dans cet ordre uniquement et éventuellement avec d'autres termes. Votre annonce sera ainsi affichée pour des recherches portant sur chaussures de tennis rouges, mais pas pour celles portant sur chaussures pour le

Tous droits réservés pour tous pays

tennis. Mot clé à exclure. Insérez un tiret devant le mot clé à exclure : -rouges.
Si votre mot clé est chaussures de tennis et si vous indiquez le mot clé négatif -rouges, votre annonce ne s'affiche pas pour les recherches portant sur chaussures de tennis rouges.

8. Mettez des lettres capitales au début de vos mots de titre : « Comment Effacer Vos Rides » et non « Comment effacer vos rides ».

9. Etudiez le site auquel vous envoyez les clients potentiels. Trouvez des phrases vendeuses pour les tester. Regardez aussi les sites concurrents.

10. Si votre annonce est supprimée (moins de 0,5 % de rendement), faites-en tout de suite d'autres.

11. Utilisez des verbes, votre texte sera plus dynamique.

12. Prenez des produits chers, il vous sera plus facile de faire de la marge.

13. Prenez vos annonces, traduisez-les en allemand, espagnol, etc… (15 langues en tout) et testez-les sur les marchés google correspondants. Même si on comprend l'anglais, il est toujours plus attractif de lire une annonce dans sa langue. Google vous propose de vous traduire votre annonce ici.

14. Observez tout particulièrement le classement des annonces AdWords sur la partie droite de Google. L'annonce qui marche le mieux est en haut. Pourquoi est-elle meilleure que les autres ? Qu'apprenez-vous ?

Où trouver de bons programmes d'affiliation ?

1. Commencez par vous inscrire à EBAY (nous allons voir plus loin comment en profiter)

Tous droits réservés pour tous pays

2. Inscrivez-vous ensuite sur AMAZON si vous avez un site.

3. Choisissez les programmes d'affiliation qui vous conviennent :

   http://www.rentabilisez.com/affiliations

   http://www.creer-site-internet.com/rentabiliser-son-site/plate-formes-d-affiliation.htm

   http://www.affiliation.fr

   http://www.argentissimo.com/

   http://www.affiliateguide.com/

   http://www.club-positif.com/psp/affiliates

   Un de ceux que je préfère, bien qu'en anglais, est :

   Marketing tips de Corey Rudl C'est en anglais, mais je n'ai rien trouvé d'aussi bon sur le web.

   Un bon site pour faire son site web et s'assurer qu'il a un bon trafic est SiteSell.

4. Inscrivez-vous au service d'abonnement GRATUIT de Google qui va vous tenir au courant des nouveautés en matière de « notre programme d'affiliation » – si vous choisissez ces mots-clés – ou de n'importe quel sujet qui vous intéresse et que vous voulez surveiller.

Exemple de mail reçu du service d'abonnement de Google :

```
| Search 2: gagner argent
| tracking top 50 of about 209,000 results

1. Gagner de l argent sur Internet - Comment gagner argent facile

Gagner de l argent sur Internet - Comment gagner argent facile
Comment gagner de l&#39;argent sur internet. Menu principal. ...
Gagner de l&#39;argent. 2004 © WebNet-Biz. ...
```


Tous droits réservés pour tous pays

http://webnetbiz.free.fr/

2. Argentissimo.com - Gagner de l argent sur internet - gagner argent

Gagner de l'argent sur internet - gagner argent Gagner de l'argent sur internet, Casino Partouche. Bulletin. recevez par e-mail le bulletin du site. ...

http://www.argentissimo.com/

3. Argent.New.fr [gagner argent jeux gratuit]

Pour gagner facilement de l' argent sur le net ? C ... cliquez ! Click here to continue to Argent.New.fr [gagner argent jeux gratuit].

http://www.argent.new.fr/

4. Gagner argent sur internet - Jouez et gagnez des cadeaux ! ...

Gagner argent sur internet. ...

http://www.aufeminin.com/__gagner_argent_sur_internet__1189.html

5. Gagner argent site - Jouez et gagnez des cadeaux ! - auFeminin

Gagner argent site. ...

http://www.aufeminin.com/__gagner_argent_site__5769.html

6. Eurobarre : avis sur Eurobarre - Gagner argent Internet

Eurobarre : avis sur Eurobarre - Gagner argent Internet. ... Eurobarre : avis sur Eurobarre - Gagner argent Internet. Eurobarre : avis ...

http://argent.surfant.net.online.fr/

7. Française des Jeux : Fdjeux : gagner argent

gagner argent : En temps réel, les résultats des jeux de la Française des Jeux : Loto, Keno, Cote (et) & Match, Super Loto. ... online casino gagner argent goal. ...

http://www.fdjeux.com/home/p_jeux/gagner_argent_265.htm

Tous droits réservés pour tous pays

Une adresse intéressante

Si vous voulez payer ou être payé sur internet, il y a Paypal.

Mais un service équivalent est disponible en plusieurs langues – dont le français – et VOUS REVERSE 30 % de ce qu'il gagne sur les personnes que vous envoyez !

C'est un peu comme si vous deveniez vous-même banquier... Voici l'adresse : www.moneybookers.com

Il vous permettent aussi d'accepter les paiement par cartes de crédit.

Gagnez plus que le prix du produit

Certains programmes vous versent, par exemple, 40 % sur la première génération d'acheteurs, 20 % sur la 2ème génération. Ainsi, si un client en parle autour de lui à 4 personnes, vous gagnerez 40 % + 20 % + 20 % + 20 % + 20 % = 120 % du prix du produit en commissions !

D'autres vous rémunèrent sur les autres « vendeurs » que vous amenez. Dans tous les cas, le « réseau » que vous créez peut vous rapporter plus que vos propres commissions sur vente.

Choisissez des produits à forte marge

Bien évidemment, si vous choisissez des systèmes d'affiliation, pour que les annonces Google Adwords soient payantes, il faut que le produit soit rentable pour vous. Mon conseil : choisissez des produits aux prix relativement élevés, et des commissions confortables, 25 % ou plus. Vous devez gagner suffisamment pour payer vos erreurs. Un exemple : le programme d'affiliation du Club-Positif.

Le Club-Positif reverse jusqu'à 60 % du chiffre réalisé à ses affiliés.

Tous droits réservés pour tous pays

Comment faire pour vendre vos produits sans site ?

Vous voulez tester le marché, voir quels sont vos jeunes talents de copywriter, mais sans avoir de site.

Que diriez-vous d'utiliser un site qui recrute près de 4 millions de nouveaux abonnés chaque année ?

Un site qui marche toujours bien, qui n'est pas lent, qui peut télécharger votre texte quel que soit sa longueur, qui est ouvert 24 heures sur 24 ?

La réponse : EBAY !

La plupart des gens n'ont rien compris à EBAY. Ils s'imaginent que c'est seulement un endroit pour acheter et vendre des objets d'occasion.

En fait, ceux qui gagnent beaucoup d'argent sur Ebay vendent souvent des produits neufs. Une fois qu'ils ont trouvé un produit qui se vend bien, ils peuvent vendre encore et encore ce produit. On peut même proposer un produit pour ACHAT IMMEDIAT.

Un exemple : au moment où j'écris ces lignes, si vous tapez « ebook » dans la recherche EBAY anglo-saxonne, vous avez au moins 400 propositions. Si vous faites la même chose en français … vous n'avez rien. C'est sans doute parce qu'il faut chercher à « livre électronique » ? Non, même chose.

Et si vous regardez combien ces personnes ont vendu d'ebooks, vous avez quelquefois plus de 2.000 évaluations. Quand on sait que les acheteurs laissent des évaluations une fois sur 2, cela fait 4.000 ventes, certaines à 5 dollars, soit 20.000 dollars – pas mal pour une activité de loisir !!!

Mais c'est aussi vrai pour des milliers d'articles que vous pouvez acheter pour revendre. L'anneau du Seigneur des

Tous droits réservés pour tous pays

Anneaux s'est vendu sur Ebay à des milliers d'exemplaires, et il suffit de surfer un moment en surveillant ceux qui ont des centaines ou des milliers d'évaluations (un mot dit par l'acheteur sur la qualité du produit livré) pour trouver ce qui se vend bien.

Selon le Figaro Etudiant, on estime que « 70 000 personnes vivent uniquement du commerce qu'ils génèrent sur Ebay ».

Prenons un autre exemple : « CD de relaxation ». Il y en a très peu en vente sur EBAY france. Pourtant, il existe un CD dont on peut avoir les droits de revente pour 75 euros seulement : le CD du Club-Positif. Et ce CD comporte une méthode de relaxation complète en MP3.

C'est-à-dire qu'avec un investissement de 75 euros au départ, vous pouvez vendre et revendre la même chose des dizaines, des centaines, des milliers de fois !

Pas de droits d'auteur à reverser, tout l'argent est pour vous. Il vous suffit de dupliquer le Cdrom sur votre ordinateur et de le vendre. Il y a sur ce CD 15 ebooks que vous pouvez vendre eux aussi : rien ne vous empêche de faire un texte de vente sur un ebook … et ensuite de livrer un CD avec 19 autres ebooks et une relaxation !

Ce CD a aussi 20 ebooks en anglais et peut être vendu sur http://www.ebay.com en anglais.

C'est un exemple. Si vous vous procurez un ebook ou un CD avec droit de revente, vous aurez un produit tout prêt, souvent avec déjà une partie de la rédaction publicitaire.

Voyons un exemple :

Tous droits réservés pour tous pays

Cette entreprise, SMC editions, envoie ensuite sur son site :

Les secrets pour vendre et gagner de l'argent rapidement
Découvrez comment réussir sur Internet ...
Des centaines d'Astuces et de Secrets pour Votre succés ...
Robert Collier
Des Lettres Qui Rapportent Des Millions
Des lettres qui rapportent des millions
Le secret des e-books
1er livre indispensable pour convaincre vos clients et les fidéliser
Des lettres qui rapportent des millions
Robert Collier, maître rédacteur, vous donne les textes de lettres qui ont chacune rapporté plusieurs millions à leur expéditeur. Vous pouvez les adapter à votre guise.
2ème livre pour développer vous-même vos propres e-books et les vendre
Le secret des e-books
Je vais vous montrer comment obtenir des revenus substantiels je l'ai fait depuis 1998 grâce à Internet et cinq ans auparavant grâce à la vente par correspondance - avec des programmes simples et gratuits.

qui vend le Cd du Club-Positif.

Combinaison ADWORDS/AUTORESPONDEUR

Vous pouvez proposer, dans un premier temps, un cours ou un ebook gratuits qui seront livrés par un autorespondeur.

C'est un moyen extrêmement performant pour vous constituer un fichier.

Etudiez par exemple cette page : http://www.club-positif.com/succes/reussiraffaires.htm

Vous pouvez copier son code et vous en inspirer pour faire une sorte de « mini-site web ».

Tous droits réservés pour tous pays

Mais je vous ai promis de vous enrichir sans site, je vais donc y venir.

Combinaison ADWORDS / EBAY

Imaginez maintenant que votre annonce AdWords pointe sur votre produit EBAY à vendre. Ou sur votre boutique EBAY.

Vous allez amener
un double flot de
visiteurs : des
visiteurs Google et
des visiteurs Ebay !

Mais avant, vous devez faire une étude de marché. Ebay est la machine à espionner la plus fabuleuse du monde : vous pouvez savoir ce que font les autres membres, ce qu'ils achètent, ce qu'ils vendent, les prix des enchères, s'il s'agit d'achat immédiat, en fait vous pouvez pratiquement tout savoir.

Commencez donc par observer ce que font ceux qui réussissent.

Ma femme est antiquaire. Elle achète sur Ebay. Si quelqu'un monte sur une de ses enchères, elle va étudier qui est cette personne : est-elle professionnelle ? Particulier ? Pourquoi cette pièce et pas une autre ? Qu'a-t-elle acheté auparavant ? Quels sont les commentaires sur elle ? A-t-elle une boutique virtuelle ? Qu'y vend-elle ? etc…

C'est en étudiant ceux qui réussissent que vous réussissez vous aussi.

Acheter et vendre

Je vous ai parlé de produits virtuels. Mais sur Ebay vous pouvez acheter à quelqu'un qui ne sait pas vendre, et utiliser vos talents de copywriter pour revendre.

Tous droits réservés pour tous pays

Vous doublerez, triplerez votre gain, quelquefois vous le multiplierez par 10.

Par exemple : les objets qui n'ont pas de photos en regard de leur description se vendent beaucoup moins bien que les autres. Surveillez-les, vous pourrez sans doute les obtenir à bas prix.

Vous êtes sceptique ?

Regardez :

Un CD mal vendu, parce qu'il y a trop de choses à la fois et qu'elles ne sont pas expliquées à fond. On a du mal à visualiser les avantages :

PACK CD DE 13 ebooks sur le développement personnel, l'inspiration, la relaxation…

+ 2 séminaires audio

TOUT POUR ETRE MIEUX DANS SON CORPS ET DANS SA TETE

CE QUE CONTIENT CE CD, entièrement en français :

LA METHODE DE RELAXATION ALPHA EN MP3

Guide pratique de la relaxation alpha, méthode et exercices dirigés.

1. Un séminaire sur l'Image de Soi

En MP3, écoutez Christian Godefroy vous dévoiler les secrets de l'image que vous portez en vous et qui détermine votre vie.

2. Comment rajeunir de

10 ans en 10 semaines

Un programme médical qui a fait ses preuves. Pour retrouver tonus et vitalité, sentir un sang neuf couler dans vos veines.

3. Méthode de développement

Des facultés supra normales

Tous droits réservés pour tous pays

Eugène Caslant a découvert cette méthode presque par hasard, et il montre comment développer vous aussi votre intuition et vos pouvoirs cachés.

4. Comment atteindre vos objectifs

- même si vous avez des problèmes

Carlos Devis, motivateur de génie et maître psychologue, vous dévoile comment vous sort

ir de n'importe quel problème en puisant dans vos ressources personnelles.

5. Comment développer votre

Influence personnelle

La puissance de la volonté sur vous-même, sur les autres et sur votre destin. Un guide pratique qui vaut à lui tout seul le prix de ce CDrom.

6. Comment stimuler votre cerveau

Bien sûr, il y a les drogues. Mais leurs effets désastreux, décrits ici, vous feront préférer une des alternatives naturelles révélées par le Pr Robert Tocquet.

7. Comment trouver

Quelqu'un à aimer

Le fameux livre qui a tant fait couler d'encre... et qui a permis à tant d'hommes de mieux connaître les femmes.

8. Cultivez

Votre jardin intérieur

Certainement le livre qui a eu le plus de succès au Club. Ses outils mentaux vous ouvriront des voies lumineuses vers le mieux-être et le bonheur.

9. Des lettres

Qui rapportent des millions

Robert Collier, maître rédacteur, vous donne les textes de lettres qui ont chacune rapporté plusieurs millions à leur expéditeur. Vous pouvez les adapter à votre guise.

10. Le manuel

de l'Étudiant Magnétiseur

Tous droits réservés pour tous pays

Problèmes de santé, protection, énergie... Le magnétisme permet de soigner les autres, de se soigner soi-même et de s'épanouir personnellement. Un grand classique.

11. Nouvelles découvertes

Pour supprimer vos douleurs

Le dernier livre de Christian Godefroy. Si vous avez une ou des douleurs, voyez comment les supprimer naturellement, sans piqûre, sans excitant et sans médicament.

12. Comment rajeunir

Votre cerveau par les

Toniques naturels

Qu'il s'agisse de passer un examen, de passer une période de stress ou de travail intense, les toniques naturels vous aideront à être toujours au mieux de votre forme.

13. L'art du massage

Qui guérit

Le massage rapproche, créé des liens intimes extraordinaires et peut guérir. En voici tous les secrets.

14. Le magnétisme personnel

Avoir une personnalité magnétique aide dans toutes les circonstances de la vie. Réussite personnelle ou professionnelle, c'est la clef qui ouvre toutes les portes.

\+ *En cadeau supplémentaire*

"Les secrets des eBooks"

un manuel de plus de 418 pages d'une valeur de 45 €.

(GAGNEZ DE L'ARGENT AVEC LES EBOOKS, COMPLEMENT INDISPENSABLE DE L'EBOOK no9 « Des lettres qui rapportent des millions »)

LES AVANTAGES DE LA FORME « CD »

. Vous gagnerez de la place sur votre ordinateur, tout tient sur un seul CDrom.

. Plus de risque de plantage qui vous ferait perdre tous vos eBooks.

. Un gain de temps sur les téléchargements.

Tous droits réservés pour tous pays

. L'écoute immédiate, la lecture immédiate, tout sous la main à tout instant.

Objet bien vendu

On comprend mieux ce qu'on pourra faire avec le CD, il y a une seule chose présentées et le reste est en « cadeau » :

CD anti-stress de relaxation

et de détente nerveuse

Quand vous voudrez,

Où vous voudrez,

vous pouvez apprendre à maîtriser le rythme alpha.

Vous pouvez apprendre, seul, chez vous, à vous mettre en Alpha et à exploiter les immenses possibilités que vous laissez dormir en vous.

Il vous suffit de vous procurer ce CD en MP3

Que contient ce CD?

- Une initiation complète - détaillée - à la maîtrise de l'Alpha. Il représente des heures de séminaire.

Ce véritable cours d'Alpha à domicile débute par une partie théorique. Vous saurez alors ce qu'est le rythme alpha, quelle sont ses propriétés et les conditions pour le maîtriser.

Et aussitôt, sans perdre de temps, Christian Godefroy, créateur de la méthode, vous conduira au travers d'exercices pratiques et progressifs à la maîtrise totale de l'Alpha.

Très rapidement, vous saurez comment détendre votre visage, comment conserver une merveilleuse sérénité que l'on vous enviera.

Vous serez ensuite guidé sur le chemin de la décontraction de tout votre corps et vous serez étonné de vivre une détente physique inconnue jusque-là.

Vous pourrez alors, et où que ce soit, produire en vous l'état Alpha qui vous rendra maître de vos réflexes, maître de vos énergies.

C'est alors que vous parviendrez à la phase essentielle de l'Alpha: la partie psychique.

Tous droits réservés pour tous pays

Vous avez, comme tout être humain, des objectifs qui vous sont chers: vous apprendrez la technique pratique pour les atteindre.

Vous deviendrez maître de vos émotions - maître de vos pensées. Vous projeterez sur la vie un regard nouveau: le regard de la réussite.

Avec ce CD, vous posséderez un outil exceptionnel pour vous réaliser, un outil simple, efficace et que trop peu de personnes connaissent.

2 heures d'explications et d'exercices. Vous pouvez l'utilisez directement dans votre lecteur de MP3. Etat neuf, aucune rayure, sous pochette.

Cadeau : il y a 15 livres électroniques offerts en cadeau gratuit avec ce CD : (liste des ebooks)

Regardez, par exemple, comment un bon vendeur parle des défauts de son produit :

« Deux très légers cheveux, une infime égrenure, qui n'enlèvent rien à la beauté de ce décor très recherché ; elle sonne superbement. »

Et la même chose par un autre vendeur :

« Un éclat. Deux fissures qu'on peut voir sur la photo ».

Observez, cela vous donnera des idées

L'autre jour, je me promenais dans des « puces ». On y vendait de vieilles revues pour 1 euro. Je regardais ces revues, elles étaient pleines d'annonces des années 1920, d'autres, d'annonces des années 50.

Plus loin, je vois un exposant qui vendait CHAQUE ANNONCE, découpée et mise sous plastique, pour 5 euros.

J'ai calculé : en achetant les revues et en revendant les annonces une par une, on peut multiplier son argent par 50 ou 100.

Puis je suis allé sur le site www.ebay.com et j'ai vu qu'il y a plein d'annonces à vendre à l'unité ou par lots ! Cela vaut

Tous droits réservés pour tous pays

certainement la peine d'essayer la même chose sur www.ebay.fr .

Cela m'a donné une autre idée : faire un ebook de vieilles annonces et le vendre.

Et une autre idée : comparer les ebay des différents pays pour voir ce qui n'a pas encore été lancé en francophonie, ou ce qui est peu cher dans un pays et cher dans un autre...

Comment fonctionne Ebay

Vous pensez peut-être que les gens qui utilisent Ebay choisissent au menu « antiquité », puis « porcelaine », puis « porcelaine de Limoges ».

Pas toujours. Ils passeront aussi par « rechercher » en tapant le même genre de mots que ceux conseillés par Google.

C'est ainsi qu'ils arriveront sur votre page SURTOUT SI CELLE-CI CONTIENT BEAUCOUP DE TEXTE.

Ce que je veux dire par là, c'est qu'ils ne viennent pas sur Ebay pour acheter un ebook ou un CD. Ils y viennent pour résoudre un problème ou combler une envie.

S'ils tapent « relaxation » ou « stress », il faut qu'ils arrivent à votre page et, là, que vous les ameniez à acheter votre produit.

Vous pensez peut-être 1 produit = 1 acheteur. NON, je vais vous montrer comment 1 produit peut vous apporter des centaines d'acheteurs sur Ebay.

Prenons par exemple les acheteurs de porcelaine de Limoges. Imaginons qu'ils viennent voir votre porcelaine et que vous leur mettiez un lien du genre « collectionneur de porcelaine de Limoges, je connais très bien les « trucs » pour reconnaître une porcelaine authentique. Cliquez ici pour les connaître ». Le « cliquez ici » les amène à votre page PERSO Ebay (page gratuite). Là, vous pouvez

Tous droits réservés pour tous pays

proposer un dossier où un rapport gratuit et avoir des liens « affiliés » dans votre rapport.

La page PERSO (ABOUT ME sur Ebay anglais) est :

- gratuite
- peut contenir des liens pourvu qu'ils concernent vos ventes sur Ebay.
- élargit votre clientèle.

Comment vous servir de Ebay

Je pourrais vous faire un cours sur Ebay, mais figurez-vous que ce cours existe déjà, et qu'il a été fait par... Ebay !

Voici donc le lien pour accéder à ce cours :

http://pages.ebay.fr/help/topics_popup.html

Voici le lien pour Ebay Canada :

http://pages.ebay.ca/help/topics_popup.html

Je vous engage à lire attentivement tout ce cours. Je sais, je suis comme vous, je n'aime pas les modes d'emplois. Il m'arrive souvent d'ouvrir une boîte, et d'essayer de faire marcher un appareil sans avoir lu quoi que ce soit.

Mais ici c'est différent. Vous voulez devenir un « pro » de Ebay. Ebay doit devenir votre territoire, vous devez en connaître chaque recoin et explorer toutes les possibilités.

Quelques astuces pour Ebay

1. Ayez plusieurs comptes. Si un client vous descend en flamme, vous aurez le moyen de sauver la face.
2. Si vous achetez, attendez la dernière seconde pour enchérir.

Tous droits réservés pour tous pays

3. Si vous vendez, arrangez-vous pour que la fin de l'enchère se termine mardi, mercredi ou jeudi en milieu de journée. C'est là que vous aurez le plus d'enchères.

4. Ouvrez un compte Paypal ici si ce n'est pas déjà fait pour accepter les paiements paypal et cartes de crédit.

5. Mettez en place un auto-respondeur payant ou gratuit pour répondre à ceux qui vous ont acheté automatiquement après qu'ils aient payé

   autorespondeur payant mais avec un mois d'essai gratuit (le meilleur du marché) : www.aweber.com

   autorespondeur gratuit : www.GetResponse.com

   Si vous avez du mal avec l'anglais, traduisez automatiquement les pages web en français :

   http://trans.voila.fr/

   www.freetranslation.com

   Il vous suffit de sélectionner « english to french » et de taper le nom de l'adresse internet de la page à traduire :

Free Text Translator
Free Web Site Translation
English to French
http://letquivend.aweber.com
FREE Translation
Need your website professionally translated?
Over 50% of all Internet traffic is from non-English speaking countries. We offer a complete website translation service for static, dynamic and data driven websites.
Get Website Translation Quote Now »

Tous droits réservés pour tous pays

Et hop ! Voilà le résultat :

http://letquivend.aweber.com
Free Text Translator
FreeTranslation
English to French
Translate Again
aweber communications
HOME TELL ME MORE PRICING DEMO AFFILIATES TESTIMONIALS ORDER
Login:
Password:
Go!
FEATURES FAQ PRIVACY POLICY CONTACT US
Test drive the AWeber follow up system now!
Your Name:
Your Email:
FREE Test Drive
- Habiter le Soutien-
Le texte bavarde disponible de 9AM - 5 DU SOIR lundi de EST - le vendredi.
OFF LINE LEAVE A MESSAGE
- Gros titres de Nouvelles -
L' Affiliée de02/25/04 A Personnalisé URLs A Relâché.
plus
02/06/04 RSS, XML et la Toile Ont Basé les Archives
Autoresponders illimité, Donner suite à, Les émissions, Gratuit Service clients et 5 Années d'Expérience qui Augmente Vos Profits
Essayer AWeber Autoresponder avec Zéro Risque Pour 30 Jours, Garantis!
Autoresponders Illimité de AWeber Donne suite à Pour Vous:
Les experts ont montré qu'il prend souvent 7 ou expositions de plus d'annonce avant que les clients possibles font en fait un achat. Avec les procédés traditionnels de ventes si vous ne vendez pas votre perspective avec ce premier contact, alors vous ne faites pas la vente. Avec autoresponders illimité de AWeber et illimité donne suite à, vos perspectives recevront automatiquement votre message de commercialisation l'élément essentiel sept fois ou plus par-dessus une période de jours, de semaines, et de mois. Le système de AWeber épargnera vous chronomètre, augmentez votre taux de conversion, maximisez vos efforts de commercialisation, gardez vous a organisé, et augmenter vos profits. Alors, les caractéristiques de liste de l'émission illimitée de votre compte vous garderont dans le contact constant avec votre base clientèle!
Pourquoi Vous Devez Choisir le Système de Autoresponder de AWeber:

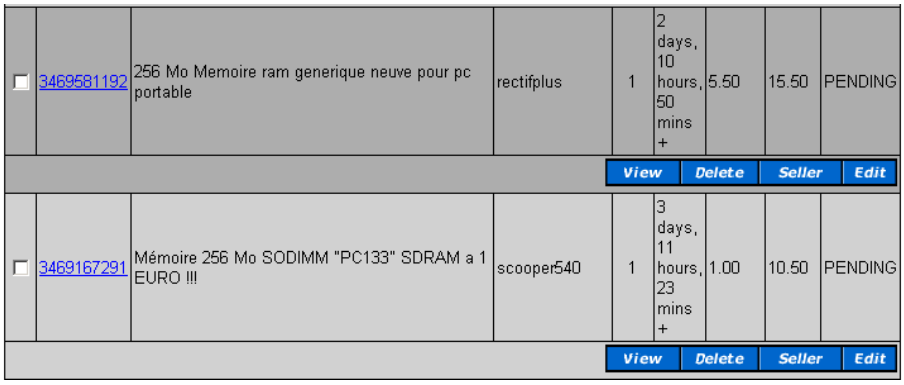
Bon, d'accord, c'est pas très bien traduit, mais ça suffit pour comprendre !

6. Le grand secret des achats aux meilleurs conditions se nomme

   http://www.bidnapper.com

   C'est un service qui vous permet d'enchérir à la dernière seconde et de suivre toutes vos enchères d'un coup d'œil. Regardez :

Tous droits réservés pour tous pays



☐	3469581192	256 Mo Memoire ram generique neuve pour pc portable	rectifplus	1	2 days, 10 hours, 50 mins +	5.50	15.50	PENDING
				View	Delete	Seller	Edit	
☐	3469167291	Mémoire 256 Mo SODIMM "PC133" SDRAM a 1 EURO !!!	scooper540	1	3 days, 11 hours, 23 mins +	1.00	10.50	PENDING
				View	Delete	Seller	Edit	

A la dernière seconde, ce service, qui est connecté sur l'horloge d'Ebay, remporte l'enchère – à condition que personne n'ait proposé un meilleur prix.
Je vous conseille de mettre des prix du genre 100,51 ou 10,51 car souvent les personnes qui achètent mettent des prix ronds. En étant légèrement au-dessus, vous gagnez. Si vous proposez 100,51 et que quelqu'un mettait 100,50, c'est vous qui remportez l'enchère.
Vivement recommandé.

7. Si vous n'avez pas d'appareil digital pour faire des photos d'objet pour Ebay, et êtes serré financièrement, achetez-en un sur Ebay ou procurez-vous un jouet pour enfant qui fait des photos. Il y en a qui ne coûtent quasiment rien et suffisent pour démarrer (et qui sont faciles à utiliser !).

8. Utilisez Ebay turbo lister. C'est un outil gratuit offert par Ebay pour faciliter votre travail.

Tous droits réservés pour tous pays

accueil | payer | s'inscrire | fermer session | services | plan du site | aide
Acheter
Rechercher
Vendre
Mon eBay
Village
Turbo Lister
Mettez plus d'objets en vente - avec rapidité et efficacité !
Soyez plus rapide et plus efficace dans vos mises en vente
Créez et programmez la mise en ligne de vos annonces
Envoyez vos objets en un seul clic sur eBay !
Foire aux questions sur Turbo Lister
Foire aux questions sur la programmation des annonces
Foire aux questions sur les fichiers CSV
Astuces et dépannage
Télécharger Turbo Lister maintenant !

9. Testez l'enchère qui ne dure que 24 heures. Dans de nombreux cas, cela accélère les enchères et vous obtenez un meilleur prix.

10. Proposez l'achat immédiat ou l'achat à un prix fixe :

Format de mise en vente Prix fixe

Lorsque vous mettez un objet en vente avec le format Prix fixe :

- Les acheteurs peuvent acquérir votre ou vos objets quand ils le souhaitent et au prix que vous avez fixé.
- Personne ne peut enchérir, vous mettez simplement un ou plusieurs objets en vente à un prix fixe.
- Vous pouvez vendre plusieurs objets identiques dans la même annonce si vous remplissez certaines conditions.
- Votre objet apparaît dans les pages de catégories et de résultats de recherche et votre annonce est mise en avant grâce à l'icône Achat immédiat.

Attention : il faut avoir déjà vendu sur Ebay et avoir au moins 20 évaluations positives pour bénéficier de cette possibilité.

11. Faites un titre qui comporte un maximum de mots susceptibles d'être recherchés.

Tous droits réservés pour tous pays

Au lieu de

« Vous relaxer sans effort »

testez aussi

« CD Relax Anti Stress ».

Le premier titre n'amènera que les visiteurs du mot « relaxer » ou « effort », alors que le second aura « CD, relaxation, stress».

12. Testez, testez, testez.

    Vous pouvez vendre concurremment le même ebook ou le même CD avec 2 annonces différentes. Testez !

13. L'offre de la 2ème chance. Ebay vous autorise à proposer au 2ème enchérisseur votre produit à son prix, si vous avez plusieurs exemplaires. Profitez-en !

14. Gardez les adresses de tous vos acheteurs. C'est votre mine d'or, votre trésor, prévenez-les (avec leur accord préalable) de vos nouveautés.

15. Faites vos comptes. Vous ne devez pas dépenser plus pour votre investissement publicitaire que ce que vont vous rapporter vos ventes. Mettez un prix minimum qui couvre vos frais.

16. Mettez des photos, et assurez-vous qu'elles sont optimisées pour apparaître rapidement à l'écran. Pas besoin d'acheter un logiciel pour cela : vous pouvez le faire en ligne, et gratuitement : pour les fichiers .JPG : http://www.myimager.com et pour les .GIF : http://www.gifworks.com

17. Allez à l'onglet « Mes favoris » puis « Mes recherches favorites » et assurez-vous de recevoir automatiquement des notifications sur les catégories d'objets qui vous intéressent. Il y a de bonnes affaires à faire sur Ebay, mais on ne peut pas passer sa vie à regarder. Ebay vous envoie régulièrement une liste de

Tous droits réservés pour tous pays

tout ce qui peut vous intéresser par email, gratuitement.

Dernière astuce : vendez sur Ebay des objets GRATUITS

Commencez par trouver des objets offerts gratuitement. Tapez objets gratuits, échantillons gratuits, offres gratuites sur Google.

Procurez-vous des objets gratuits dans les expos. Vendez-les ensuite sur Ebay !

Pensez toujours que ce qui embarrasse quelqu'un est recherché par quelqu'un d'autre : Je me suis débarrassé de vieilles revues il y a un an, en les jetant. Quelle ne fut pas ma surprise de voir les mêmes revues cotées de 15 à 35 euros sur le net !

Essayez aussi ces sites :

http://www.bonsplansdunet.com/

http://www.radins.com/

Une mise en garde: Si vous vendez un ebook sur Ebay, précisez bien dans votre texte que vous avez une licence vous autorisant à le vendre. Ebay défend bien les auteurs et s'assure que vous ne vendez que des ouvrages que vous avez le droit de vendre.

Essayez les concurrents d'Ebay

Si vous écrivez à Ebay, c'est un robot qui vous répond. Ils suppriment quelquefois des ventes – notamment d'ebooks – sans justification réelle. Vous pouvez donc essayer leurs concurrents. Tapez le mot « enchères » dans Google, et vous trouverez, par exemple :

Aucland

Tous droits réservés pour tous pays

Onatoo

Mascoo

Vous en trouverez des gratuits, des payants, et plus vous serez présent sur ces sites, plus vous vendrez.

Les ventes les plus faciles à faire : PriceMinister

Si Ebay vous intimide, je vous conseille de commencer par PriceMinister.

Voici comment cela fonctionne. Vous avez des livres ou des DVD, ou des CD dont vous ne vous servez plus. Ils ont un code barre (vous savez, le truc que les caissières passent au rayon laser pour enregistrer le prix) que vous recopiez, et hop ! Miracle, le titre de ce que vous voulez vendre s'affiche, avec tous les renseignements et même une photo.

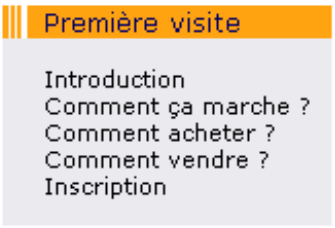
Commencez par vous enregistrer à PriceMinister.

Remplissez soigneusement le formulaire, cliquez sur « créer mon compte », et vous pouvez commencer à vendre !

Tous droits réservés pour tous pays

Ouverture de compte
Choisissez un pseudo
Choisissez un mot de passe
Confirmez votre mot de passe
Votre e-mail
Confirmez votre e-mail
Civilité
Nom
Prénom
Je certifie avoir lu le texte des conditions générales dans son intégralité, et j'accepte toutes les clauses du contrat.
Je souhaite recevoir la newsletter de PriceMinister (et garder la liberté de me désabonner à tout moment).
Je souhaite bénéficier d'offres promotionnelles de la part des partenaires sélectionnés par PriceMinister (et garder la liberté de revenir sur ce choix à tout moment).
Créer mon compte

Comme pour Ebay, vous avez tous les renseignements utiles ici :



Ne vous contentez pas de vendre ce que vous avez en trop : videz les greniers de vos parents, de vos amis, regardez dans les puces, les salles des ventes... très souvent on peut acheter des livres de prix pour des prix dérisoires.

Si vous avez des objets de prix ou des CD avec droits de revente, vous arriverez à rentabiliser une annonce Google Adwords qui pointe sur votre « Boutique ».

Tous droits réservés pour tous pays

Mais vous ne devez pas en rester là. Vendez aussi des ordinateurs, des téléphones, des gadgets électroniques dont vous ne vous servez plus !

PriceMinister n'a qu'un défaut à mes yeux : pour l'instant ils n'acceptent pas de vendre des eBooks.

Ayez votre boutique sur AMAZON

Amazon vous permet de revendre vos livres, DVD, CD d'occasion sur leur site. A chaque fois que quelqu'un cherche un titre, on lui proposera la version usagée à votre prix. Belle occasion d'acheter des ouvrages aux puces à 1 euro pièce et de les revendre jusqu'à 10 fois plus cher!

Il n'y a rien à payer, Amazon prenant une commission sur vos ventes.

Si vous voulez en faire un business, ils ont pour un abonnement mensuel un service de réassort automatique et de suivi de vos commandes bien fait. Imaginez, c'est comme louer une boutique dans un grand centre commercial, à ceci près que cela coûte moins de 50 euros par mois!

Une astuce pour obtenir des résultats rapides

Vous vous demandez certainement par quoi commencer pour avoir des résultats immédiats.

La solution ? – Votre fichier !

Vous avez une liste d'amis, de connaissances, de fournisseurs dans votre carnet d'adresses email. Ce sont des clients potentiels pour une opération de parrainage ou de vente directe.

Vous pouvez leur écrire, par exemple, que vous venez de découvrir un livre intéressant et mettre le lien, ou tout simplement mettre quelques liens en dessous de votre signature. En voici un exemple :

Tous droits réservés pour tous pays

Bonjour André,

Je viens de découvrir un rapport passionnant sur les moyens de s'enrichir sur le net sans avoir de site.

Je te mets l'adresse pour le cas où cela t'intéresserait :

(votre lien d'affilié)

Bien amicalement,

Virgile

.....

Gagnez de l'argent sur internet sans avoir de site :

(votre lien d'affilié)

Si vous avez 1 à 3 h par semaine gagnez de l'argent en écrivant des lettres :

(votre lien d'affilié)

Etc.

Mettez systématiquement des liens d'affilié sous votre signature. Vous pouvez participer à des discussions, des forums et gagner ainsi de nouveaux clients.

Un autre exemple:

Bonjour Pierre,

Je sais que dans ton commerce, il t'arrive souvent d'attendre les clients. Que dirais-tu de les faire venir dans ton magasin à volonté?

Il y a un nouveau truc sur le net qui explique 47 façons de faire venir les gens dans ton

Tous droits réservés pour tous pays

magasin, ainsi que comment vendre à distance par poste ou par internet.

Voici le lien:

(votre lien d'affilié)

Bien amicalement,

Virgile

Un auteur fou révèle ses secrets pour s'enrichir sur internet:

(votre lien d'affilié)

Comment réussir dans les affaires en écrivant des lettres:

(votre lien d'affilié)

Voici le lien pour vous inscrire et avoir votre lien d'affilié, c'est gratuit :

http://www.club-positif.com/psp/affiliates/

Les derniers freins

Lorsque vous souhaitez réussir une entreprise, les plus grands freins ne sont pas des éléments extérieurs: ils sont en vous. Voyons ensemble les principaux:

1. - La peur de l'échec

Il y a 2 façons de voir l'échec:

· **Soit comme une condamnation. La phrase correspondante serait "j'ai échoué parce que je suis un incapable"**

· Soit comme une source d'apprentissage. La phrase qui résume bien cette position est « L'échec est un tremplin vers le SUCCES".

C'est bien évidemment la dernière position qui est la

Tous droits réservés pour tous pays

meilleure. Notre cerveau, comme tout mécanisme cybernétique, corrige sa trajectoire vers le succès en fonction de ses succès et de ses échecs. En d'autres termes, il "apprend" de ses échecs comme de ses succès. L'ECHEC EST SOUVENT INDISPENSABLE AU SUCCES.

Prenez l'habitude de parler d'erreur et non d'échec. Le mot échec a un côté définitif qui empêche d'aller plus loin.

La meilleure solution serait, bien sûr, d'aller directement au succès. Pour vous aider dans cette voie, dites-vous régulièrement "Je peux réussir. J'en suis capable et je le veux". Pensez positivement. C'est la meilleure antidote contre la peur de l'échec.

Le Club-Positif vous aide et vous soutient gratuitement en mettant à votre disposition plein d'outils de motivation et de réussite.

2. - L'enthousiasme inconsidéré

Curieusement, l'enthousiasme peut être un grand frein. En effet, de nombreuses personnes "s'emballent" pour un projet, voient le succès facile, ne pensent absolument pas aux difficultés, et se trouvent démontées par le premier obstacle.

Gardez **les pieds sur terre.** Internet est, certes, un outil extraordinaire pour faire fortune. Mais il faut mettre tous les atouts de son côté pour y réussir: choisir le bon produit, le bon marché, se donner une bonne image de marque, mettre au point le bon message... ce n'est pas si facile que cela !

Testez d'abord votre idée. Il y a différentes façons de le faire, nous l'avons vu. Une bonne dose d'enthousiasme est indispensable pour écrire des textes vendeurs, mais basez-les sur du concret, et non sur des rêves et des supputations.

3. - Le manque de volonté

Tous droits réservés pour tous pays

Pour réussir, il faut le vouloir. Et pour le vouloir, il faut être motivé. Lorsque l'on est dans une entreprise, il y a toujours un patron ou des actionnaires pour vous demander des comptes, vous motiver par la crainte... ou par la récompense.

Ici, vous allez être seul. Vous devrez être **votre propre** motivateur. Comment faire ?

Commencez par réfléchir à ce que vous voulez faire. Mettez vos objectifs sur le papier. Donnez-vous des buts à 1 an, à 2 ans, à 5 ans, à 10 ans... Soyez précis: combien voulez-vous gagner, pour quelle date ? Quel chiffre d'affaires voulez-vous réaliser ? Quels moyens mettrez-vous en oeuvre ?

Tout ce temps de réflexion n'est pas du temps perdu, bien au contraire. C'est un investissement qui vous sera rendu au centuple.

Je me souviens d'un milliardaire de la vente par correspondance, parti de rien, qui me confiait les difficultés de son départ dans la vie. Je lui demandais: "Mais comment avez-vous fait pour commencer à faire fortune ?". Il réfléchit un instant.

"J'ai commencé par me fixer comme but d'avoir 200 millions à la banque". Deux ans plus tard, je les avais et, dans les mois qui suivirent, je fis du surplace". S'en apercevant, il se fixa un nouvel objectif et redémarra de plus belle.

Souvenez-vous: "l'homme sans but est un navire sans gouvernail".

4. - L'attitude vis-à-vis de l'argent

Dans notre société occidentale, l'argent a souvent mauvaise presse. Surtout dans les milieux catholiques. L'argent, c'est sale, c'est le diable. Heureux les pauvres et les opprimés, car le royaume des cieux est à eux !

Tous droits réservés pour tous pays

Si vous avez quelques idées de ce genre en tête, débarrassez-vous en vite. Débarrassez-vous aussi de vos limites mentales financières. Il est incroyable de voir la capacité extraordinaire qu'a notre subconscient pour adapter nos revenus à nos croyances.

J'ai traité ce sujet dans "Les techniques secrètes pour gagner de l'argent" (écrit en collaboration avec Charles Albert Poissant, chez l'auteur, 1986). En voici un extrait:

Ne pas avoir d'inhibition face à l'argent

Dans l'établissement de toute nouvelle image, il y a un nettoyage à effectuer. Tout sujet rencontre des résistances, des obstacles.

Une des résistances les plus communes, les plus profondément ancrées, et les plus néfastes, est la conception qui veut que, pour employer une expression consacrée, "l'argent est sale". Cette conception prend plusieurs formes et est du reste, en général, plus ou moins inconsciente. On dira qu'il est malsain de vouloir s'enrichir, que les gens qui ambitionnent d'améliorer leur situation ne sont que des bourgeois, sont bassement matérialistes.

On médit contre les gens riches et en même temps on les envie secrètement.

Il est à noter toutefois que bien que les attitudes changent peu à peu, plusieurs préjugés demeurent profondément ancrés.

Une autre des résistances fréquentes à la formation d'une image nouvelle est la crainte, pour les gens issus de milieux modestes, de renier leurs origines ou leurs parents. Cette crainte n'est évidemment pas présente chez tous les gens nés pauvres.

On a vu en effet que la pauvreté, la frustration et l'humiliation ont été le ferment de plusieurs fortunes étonnantes. Cela prouve, s'il en était besoin, que la modestie

Tous droits réservés pour tous pays

des origines ne condamne personne à la médiocrité et que la pauvreté n 'est pas héréditaire.

Il n'est nulle condition extérieure, nulle contrainte, nulle circonstance dont l'esprit ne puisse triompher. L'homme qui prend conscience de cette vérité possède la clé pour maîtriser son destin, pour changer son présent et son avenir en fonction de sa volonté et de ses aspirations.

L'homme qui a pris conscience de cette loi fondamentale et qui l'applique dans sa vie, devient tel qu'en lui-même il désire être, tel qu'il se voit. Et rien, absolument rien ne peut l'arrêter. Les circonstances se plient à sa volonté et à son esprit.

La juste conception de l'argent

La conception que l'argent est sale, ou qu'en s'élevant au-dessus de sa condition sociale on renie ses parents, est déplorable. La philosophie qui veut qu'on soit bourgeois et sans spiritualité lorsqu'on entretient des ambitions matérielles est tout à fait erronée.

Car si l'on met de côté l'argent gagné par hasard, comme à la loterie ou aux courses, ou celui provenant d'un héritage -- qu'est-ce que signifie « gagner beaucoup d'argent » ? La véritable signification de l'argent gagné, honnêtement (signification qui lui restitue d'ailleurs sa noblesse véritable) est la reconnaissance de services rendus.

Un homme riche est donc un homme qui a rendu un service à plusieurs de ses semblables et en a reçu la juste rétribution. C'est ce que la plupart des gens qui méprisent l'argent oublient dans leur condamnation.

Certes, Henry Ford a amassé des millions et il est même devenu milliardaire. Mais en échange, quels services a-t-il rendus à l'humanité ? Grâce à sa patience admirable, à son génie, à sa détermination proverbiale, ce petit homme sans instruction dont plusieurs de ses contemporains ont

Tous droits réservés pour tous pays

commencé par rire, a fait faire un pas de géant à l'humanité, qui a accédé à l'ère de l'automobile.

Imagineriez-vous la vie moderne sans automobile ? Certes non. En outre, grâce à Henry Ford, des milliers d'emplois ont été créés. Sa fortune n'est que la reconnaissance du public, le juste paiement des services qu'il lui a rendus.

D'ailleurs, Henry Ford était parfaitement conscient de la signification véritable de la fortune et par le fait même de la manière la plus sûre de l'acquérir.

A un homme qui lui demanda un jour ce qu'il ferait s'il perdait tout son argent et sa fortune, il répondit du tac au tac: « Je penserais à un autre besoin fondamental des gens et je répondrais à ce besoin en offrant un service moins cher et plus efficace que toute autre personne ne pourrait le faire. En 5 ans, je serais de nouveau millionnaire ».

Trouver un besoin fondamental des gens, et y répondre par un service moins cher et plus efficace... C'est ainsi que bien des hommes riches ont bâti leur fortune.

Ceux qui reprochent à certains hommes leur richesse devraient donc considérer ce que ces hommes ont fait pour leurs semblables en termes de produits ou de services et d'emplois créés. La reconnaissance qu'ont reçue ces hommes riches n'est pas attribuable au hasard.

Ceci dit, même si le service rendu aux autres est immense, il ne faut pas croire que l'effort doive nécessairement être proportionné. Ce qui compte, c'est le service rendu ou la popularité du produit. En ce sens, on dit, le calcul vaut le travail.

Une seule idée suffit pour devenir riche. Et combien faut-il de temps pour avoir une idée ? Une fraction de seconde. Evidemment, sa réalisation peut demander - et en général demande - plus de temps et d'efforts.

Rubik, dont le cube fameux porte le nom, est devenu

Tous droits réservés pour tous pays

millionnaire grâce à une seule idée. Rapidement et sans labeur pénible. Le service qu'il a rendu ? Il a amusé et fait travailler la matière grise de millions de gens à travers le monde. Et celui qui a inventé le "Monopoly" combien croyez-vous qu'il a touché en royalties ?

Plusieurs affirment que l'argent en soi n'est ni bon ni mauvais. Nous croyons, au contraire, que de même qu'il est le nerf de la guerre, *il est le levain de toute civilisation*.

Ce n'est d'ailleurs pas un hasard si, à travers les âges, ce sont les pays les plus riches qui ont atteint les plus hauts niveaux culturels et, scientifiques. Les avantages de l'argent sont immenses, autant pour les individus que pour les nations.

Aussi, débarrassez-vous une fois pour toutes de ces idées moyenâgeuses qui veulent que l'argent soit sale, bourgeois, mauvais.

C'est votre passeport vers une liberté plus grande. Vous y avez droit. Exercez ce droit. Bannissez toute pensée qui va à l'encontre de cette philosophie. Bannissez cette inhibition profonde et néfaste. Tant que vous ne vous en serez pas débarrassé, nous ne pourrez pas vraiment devenir riche.

Un dernier mot. Ce livre est écrit pour vous rendre service. Si vous lui trouvez quelques défauts ou imperfections, n'hésitez pas à me le dire afin que j'améliore la prochaine édition. Cliquez ici pour m'écrire.

Si vous parvenez, grâce à lui, à développer une petite affaire bien à vous, indépendante et lucrative, sans quitter votre «chez vous», si vous vous enrichissez non seulement l'esprit mais aussi financièrement, faites-le moi savoir - cela me fera plaisir ! Chaque fois qu'une personne m'écrit pour me dire que je lui ai rendu service, cela m'encourage à continuer… Voilà où je puise ma propre motivation !

Tous droits réservés pour tous pays

En conclusion

Vous avez maintenant entre les mains un outil pour gagner plus, et le plus vaste marché du monde.

La vente sur internet est un merveilleux métier. On apprend des choses nouvelles chaque jour. Les techniques évoluent très vite. Il y a toujours mieux à faire.

Mais pour être dans la course et réussir, il faut se former et apprendre sans cesse.

Procurez-vous la méthode "Comment écrire une lettre qui vend", et surtout:

Testez. Ne publiez aucune annonce sans tester quelque chose contre autre chose. Testez vos accroches, vos textes, vos offres. Etablissez des relations avec vos confrères et échangez vos points de vue

Donnez-vous des objectifs d'apprentissage pour chaque année:

Cette année, j'apprends à faire un site.

Cette année, je me perfectionne dans les accroches.

Cette année, je deviens un expert en annonces.

Cette année, j'apprends à faire des lettres de relance (voir "Comment écrire une lettre qui vend").

Cette année, je fais des mails personnalisés.

Etc.

Surfez sur internet, même sur des sites étrangers. Soyez curieux. Vous pouvez y trouver de bonnes idées, de bons produits qui ne sont pas encore exploités en France ou au Québec.

Visitez des foires, des salons, ou tout simplement des magasins. J'ai vu d'excellents produits en Belgique (ce n'est pourtant pas loin !) qui n'étaient pas diffusés en France.

Tous droits réservés pour tous pays

Prenez des vacances. Cela laisse votre subconscient travailler, cela vous donne de la distance par rapport aux choses. Cela vous permet de réfléchir sur vos objectifs. Etre toujours sur la brèche n'est pas bon. "Gouverner, c'est prévoir".

Je vous souhaite de connaître les mêmes enthousiasmes, les mêmes joies, les mêmes récompenses que moi, ou même mieux. Aucun métier au monde ne vous permettra de laisser autant libre cours à votre créativité.

Il n'y a pas d'autres limites à ce que vous réaliserez grâce à la vente sur internet que celles de votre imagination !

Bon succès... et sans doute à bientôt !

Quiz

1. Quel est l'outil premier que vous devez maîtriser pour gagner de l'argent sur Internet ?

   ❑ L'ordinateur

   ❑ La carte de crédit

   ❑ Google Adwords

   ❑ Ebay

   Réponse : Google Adwords, pour tester en un clin d'œil vos accroches.

2. Qu'avez-vous de plus que les autres pour réussir ?

   ❑ Vous avez lu ce chapitre

   ❑ Vous êtes bon en programmation

   ❑ Vous savez faire un site Web

Tous droits réservés pour tous pays

- ❑ Vous savez vendre
- ❑ Vous avez de bons produits

Réponse : vous savez vendre.

3. Qu'est-ce qu'un affilié ?

Réponse : un affilié est une personne qui envoie des clients potentiels sur un site pour recevoir des commissions.

4. Quelle est la meilleur combinaison d'outils ?
   - ❑ Ebay + Ad words
   - ❑ Amazon + Ad words
   - ❑ Ad words + Ebay
   - ❑ Amazon + Ebay
   - ❑ Ebay + Amazon

Réponse : Ad words + Ebay

Tous droits réservés pour tous pays

SVP, si vous l'avez payé, sentez-vous libre de REVENDRE le présent EBOOK. En l'achetant, vous avez acquis le droit de le revendre en version électronique sur internet, à 3 conditions :

4. Le vendre au moins 17,95 euros / 29 $CAN – ne pas l'offrir en cadeau.*
5. Le garder intact comme vous l'avez reçu.*
6. Ne pas faire de spam pour le vendre. Le spam est un courrier commercial non sollicité adressé à une ou des personnes qui ne vous connaissent pas.*

Vous pouvez garder tout l'argent que vous gagnerez ainsi.

**Bien sûr, si vous ne respectez pas une seule de ces conditions, le droit de revente vous est immédiatement retiré, et l'auteur se réserve le droit légitime de vous réclamer des dommages et intérêts.*

Voulez-vous faire de cet ebook votre représentant permanent, votre machine à vendre silencieuse, 24 h sur 24? Le personnaliser à VOTRE nom? – Cliquez ICI

http://www.succes-richesse.com

Petit Catalogue d'outils de réussite

Comment devenir No 1 sur Google

LA spécialiste de Google qui passe ses nuits devant son écran décide enfin de révéler ses secrets pour devenir

Tous droits réservés pour tous pays

rapidement No 1 sur Google

Les Secrets des Ebooks

Grâce à mes livres électroniques, j'ai gagné plus de 21.000 dollars en un mois. Voici comment.

Pour faire son chemin dans la vie

Beaucoup de ceux qui pourraient acquérir la richesse négligent de se servir des moyens supérieurs qu'ils possèdent inconsciemment. Ce livre les initiera sur leur véritable valeur. La fortune ne vient pas à vous, il faut aller à elle.

Audio Player Pro

"Comment Gagner de 20 à 70 % de clients supplémentaires en mettant du son sur votre site!"

Comment surmonter l'échec et atteindre le Succès

Quand on connaît les lois de la réussite - et comment éviter l'échec - notre vie change du tout au tout pour le meilleur. C'est comme si on était poussé par le vent de la réussite et de la chance..

Voulez-vous faire de cet ebook votre représentant permanent, votre machine à vendre silencieuse, 24 h sur 24? Le personnaliser à VOTRE nom? – Cliquez ICI

Ou allez sur http://www.club-positif.com/branding.htm

Tous droits réservés pour tous pays

Tous droits réservés pour tous pays